

伊金霍洛旗：“联功能”激发“致富链”效应

文/《内蒙古日报》记者 王玉琢 实习生 张晓艳

4月的伊金霍洛旗，一夜春风花满城。

从养鸡大户赵彩琳的视线望出去，绿岭青坡，桃花争艳，松柏含翠，树下蛋鸡成群，嬉戏啄食——好一幅“金鸡闹春”图。

“现在是卖小鸡的高峰期，我们的鸡苗将低于市场价卖给全旗607户贫困户，而且还计划免费送周围的贫苦户一部分鸡苗，给他们提供技术。”赵彩琳说。她是苏布尔嘎镇光胜村绿润生态农牧业有限公司的负责人，也是鄂尔多斯市伊金霍洛旗脱贫攻坚大战中的“联动者”。除了鸡苗降价、免费送，公司还雇用了村里的3个贫困户做临时工，为贫困户补贴家用。

有人疑惑赵彩琳的“缺口”怎么办？旗里将根据联结带动成效进行现金奖补。

让贫困户有能力“造血”、有产业增收，让帮扶的种养大户有“精力”发挥帮扶长效，二者联动、相扶

相携，这是伊金霍洛旗在脱贫攻坚中探索出的新举措。

今年是脱贫攻坚的收官之年。脱贫攻坚不仅要解决当前贫困户日子“好不好”的问题，还要考量未来乡村振兴的基础“强不强”的难点。为此，伊金霍洛旗因地制宜、对症下药，在全旗探索“四联一增”产业扶贫模式，依托结对帮扶单位、国有企业、种养大户、嘎查村集体经济四大主体，与贫困群众建立持续稳定的利益联结机制，构建长效性产业扶贫新体系，助力实现贫困户增收的目标。

在位于阿镇的云东食品仓储和地产食品加工厂项目区，机声隆隆，工人忙碌。一片错落有致、大小相间的建筑渐次成型。这里投运后，将是伊旗国有企业云东集团参与脱贫攻坚大战的主战场之一。该企业是“四联一增”模式的重要主体。

“我们通过订单农牧业扶贫、就业扶贫、重点嘎查

村扶贫、兜底式扶贫、地毯式扶贫、产业扶贫、协会带动扶贫等多种方式帮助贫困户造血，这个厂区建成后，有针对贫困户的很多优惠政策，不论是在家进行种养殖还是外出来加工厂干活，都有稳定的收入。而我们也有了高质高效的产品供应链，其实是双赢。”项目负责人王少春介绍说。

据王少春介绍，厂区投运后，云东集团会按照“公司+贫困户”的运营模式，与全旗有发展意愿的贫困户签订猪羊鸡农产品订单合同，贫困户生产出的猪羊鸡产品，云东集团按照高于同期地产农村猪羊鸡收购价5%的价格收购。并按照“公司+村集体经济组织”的模式，与全旗11个重点扶贫嘎查村集体经济组织签订猪羊鸡产品订单合同，村集体经济组织产出的农畜产品全部按照同期地产农产品收购价进行收购。而对于进入食品总仓进行商

业经营的贫困户，3年内给予10%~20%的租金优惠，通过企业让利降低其经营成本增加贫困户收益。在农畜产品运输、加工、配送、保安、保洁等岗位中，可吸纳20名符合条件的贫困人口实现就业，根据岗位给予月薪2000~5000元，带动贫困户实现就业增收。

“四联一增”模式落到实处，是各个帮扶主体和贫困户形成产业连带、利益联结、效果联动的“扶贫链”，充分发挥了各个主体的主观能动性，帮扶单位有了下手处，企业有了着力点、养殖大户有了新动力、村集体有了好产业，而万力所指一处——贫困户，让其降低各种风险，实现常态化增收致富。

结对帮扶单位和企业立足全旗农牧区、旅游区、工矿区、城郊区等不同地区实际，结合嘎查村产业发展规划和农牧民意愿，宜种则种、宜养则养、宜游则游、宜工则工、宜商则商，通过合

作开发产业项目、积极推行消费扶贫、带动贫困户就业等方式，在发展羊肚菌种植、生猪肉羊养殖、矿用耗材生产及服务业等多种类型产业项目上做文章，在村集体经济和贫困群众农产品流通和销售渠道增收上下功夫，在开展“订单式”“定向式”等职业技能培训解决贫困户就业上找路子，全面带动贫困户发展产业、脱贫增收。

国有企业则推行“国有企业+贫困户”“国有企业+合作社+贫困户”等模式，通过流转贫困户土地、带动农产品销售、优先雇佣贫困人口就业、利益链接分红等方式与贫困群众建立广泛联结带动关系，推动贫困群众广泛参与企业生产经营各个环节，分享收益，实现持续稳定增收。

在种养大户、合作社方面，选取带动能力强的经营主体，向贫困群众提供母畜、仔畜、饲料、籽种化肥

等生产资料、技术指导服务，产业指导员全程跟踪服务，带动贫困群众在从事养殖上再增加收入500元以上。旗乡村振兴办通过乡村振兴以奖代补的形式，根据联结带动成效，向联结主体补齐低于市场价提供生产资料及服务部分，再给予总投入20%的现金奖补。

村集体经济是脱贫攻坚中的一个重要支点，伊旗将之纳入“四联一增”模式，目的就是继续深化“村集体经济+合作社+支部+贫困户”“合作社+支部+贫困户”等发展模式，让农牧民可以得到普惠性利益，让贫困户在家门口稳定就业、稳定增收。同时，村集体经济每年要给予每户贫困户、边缘户不低于500元产业帮扶和临时救助。“四联一增”模式已经摁下了“联”的功能键，而一条主体明、产业强，与乡村振兴深度融合，让贫困户深度受益的“致富链”正在陌上沃野跃跃致致远。

“在自家院子里干也能脱贫致富”

文/《内蒙古日报》记者 郑学良 实习生 陈慕菲

“我家这两年变化太大了。”春日里，呼和浩特市土左旗塔布赛乡北园子村建档立卡贫困户刘德安说。

2016年初，刘德安通过发展庭院经济实现了脱贫，2018年底，实现稳定脱贫。2019年上半年，仅养猪和养鸡两个项目，创收3万多元。

“政府不仅在资金上扶持养殖产业，还免费举办养殖知识讲座、提供防病防疫咨询。最重要的是，出栏的时候，也不用担心销路，有驻村干部帮忙联系销售。在自家院子里干也能脱贫致富。”刘德安话里话外洋溢着感激。如今，刘德安家不仅实现“两不

愁、三保障”，还装修了房子，购买了小轿车，成为全旗精准脱贫示范户。在塔布赛乡，像刘德安这样将庭院经济搞得有声有色、形成一定规模的贫困户还有很多。

近年来，塔布赛乡充分发挥农业综合优势，聚焦盘活贫困户房前屋后闲置土

地，确定了发展庭院经济的脱贫思路。他们坚持摸清底数、科学谋划，按照“宜种则种、宜养则养、宜加则加”原则，制定了长中短期发展规划，发展庭院养殖、种植、家

庭手工等产业，引导贫困户实现产业脱贫增收。

2018年以来，塔布赛乡使用产业资金发展贫困户庭院经济，涉及12个村129户277人，购买苗木849

棵，蛋鸡1550只、肉鸡1000只，实现人均增收320元。下一步，塔布赛乡将深耕庭院经济，发展订单农业，着力打造“原生态、纯天然、全有机”农副产品供应基地。

只争朝夕 决战决胜脱贫攻坚

郭兴福：开启人民军队训练史辉煌一页

55年前，推广“郭兴福教学法”而引发的一场轰轰烈烈的全军大比武运动规模之大、成效之好、影响之深远，在人民军队历史上前所未有，谱写了军事训练史的光辉篇章。

郭兴福，中共党员，山东省邹平县人，1930年2月出生，1948年9月入伍，历任战士、班长、排长，1958年自福州军区步兵学校毕业后任解放军某部二连副连长。

上世纪50年代末60年代初，中央军委提出恢复和发扬群众性练兵传统，从

实战需要出发，从难从严苦练精兵。作为连战术教练员的郭兴福在教学实践中注重继承和发扬我军优良传统，进行战术教学像打仗一样，不仅声音洪亮，而且动作既狠又准，能够充分调动起战士练兵的积极性。

“1961年初，我带着工作组来到郭兴福所在的二连蹲点，发现郭兴福的单兵战术训练很有效果，深受战士们欢迎。”当年担任郭兴福所在的第12军军长的李德生生前曾回忆道。

在各级首长和机关的帮助下，郭兴福在军事教

学中把练思想和练战术结合起来，总结出一套符合部队实际行之有效的教学方法，这就是后来闻名全军的“郭兴福教学法”。

1963年4月至10月，郭兴福及其示范班，先后应广州、武汉、沈阳军区的邀请，前去做了十多场表演，获得普遍好评。

1963年10月，叶剑英元帅在参加南京军区推广“郭兴福教学法”现场会后，向毛泽东主席和中央军委呈送了专题报告，建议在全军推广。毛主席看完报告后，在文中“一个个都像小老虎一样”下

重重地划了一道鲜明的红杠，对此尤为赞赏。

1964年初，全军掀起了大规模学习推广“郭兴福教学法”的群众性运动。1964年2月，南京军区领导机关授予郭兴福“优秀教练员”称号。

1964年5月15日，原总参谋部、原总政治部根据中央军委的决定，向部队发出《关于全军比武问题的通知》。各种军事训练评比竞赛活动在全军广泛

开展，各部队积极备战，训练场上出现了前所未有的龙腾虎跃局面。

1964年6月至9月，全军性比武运动推向高潮。据不完全统计，全军共有3318个单位，3.3万余名官兵参加了3766个项目的大比武，涌现出一大批全面过硬的训练“尖子”单位和“尖子”个人。

“郭兴福教学法”对于继承和发扬我军优良的练兵传统，促进部队战斗力的

提高，加速军队全面建设，起到了不可估量的作用。

几十年来，培养和造就郭兴福式“四会”教练员和群众性练兵热潮持续在部队蓬勃兴起。

作为“郭兴福教学法”诞生单位，陆军第72集团军某合成旅近年来坚持在继承中创新发展，不断赋予“红、活、硬、细、实”的教学法精髓以新内涵，加快推进战斗力生成模式转变。（据新华社报道）

为了民族复兴·英雄烈士谱