

风起北疆

喜迎二十大·我在现场

李井滩牛儿成了“上班族”

告别曾经的逐水草而居,自治区当代畜牧业早已搭上高科技的发展快车道。在牛产业“牛翻天”的阿拉善左旗李井滩生态移民示范区,农业科技渗透到每一个细枝末节,牛儿从出生到出栏,每一个生命周期都能得到细心呵护。

数以百计的白色小屋鳞次栉比,每个小屋都有独立的食槽和迷你小院,仿佛旅游度假村的独栋别墅,无忧无虑的牛犊们比邻而居,哞哞交谈,大口咀嚼科学配比的美味草料。

9月7日,内蒙古富润源农牧业综合开发有限公司的万头奶牛养殖场内,一间间小屋组成的犊牛岛,居住着530多头新生小牛犊。

“新生牛犊将在这里度过为期两个月的喂养期,从出生40多公斤的牛犊,快速成长为约100公斤的牛儿,随后它们将进入标准化牛舍,开始另一段‘牛生’,”富润源万头奶牛养殖场场长高圣君表示,这种饲养方式让小牛犊们有效减少



大牛排队去“上班”

交叉感染,大大降低腹泻、肺炎的发病率,每天至少能增重1公斤,实现茁壮成长。

下午5时许,宽敞明亮的挤奶大厅内,黑白花大奶牛在牛舍出口排着队,面对缓慢旋转的大转盘,悠哉踏“蹄”而上,数十头奶牛很快将转盘站满,随着自动挤奶器启动,新鲜高质的牛奶便随着管道汇入奶罐,整个过程行云流水、卫生高效。

这里是富润源万头奶牛养殖场的转盘式挤奶机,于9月2日刚

刚投入使用,从自动按摩到自动挤奶、自动采集……先进设施让曾经繁重的挤奶工作成为一套现代流水生产线,牛儿们成了“上班族”,每天8时、14时、22时,准时打卡上下班,节约人力物力的同时,大大提高了牛奶产量。

目前,富润源万头奶牛养殖场已投资1.5亿元,其中伊利集团投入资金5000万元,已经签订了奶源供应协议。

“牧场已有3700头良种奶牛安

家落户,9月15日还有2200头荷斯坦奶牛从澳洲远道而来,”场长高圣君表示,届时牧场每日鲜奶产量为10吨,年产可达3650吨。

记者了解到,李井滩生态移民示范区气候条件适宜,饲草资源丰富,牛产业发展条件得天独厚,示范区不断探索农牧区发展“致富路,”牵住牛鼻子,做好牛文章”,不仅让牛产业欣欣向荣,也让周边农牧民落实惠。

富润源万头奶牛养殖场项目落地建设运行,可以带动周边7个农业嘎查的集体经济,养殖场在当地购买草料,每年约消耗嘉尔嘎勒赛汉镇70%的青贮玉米,降低了农牧民青贮玉米售卖成本,大大提升农牧民经济收入。

此外,养殖场还可以为返乡人员和农牧民提供超过260个就业岗位,挤奶工、兽医、育种工人以及行政后勤,都能在此找到用武之地。

文·摄影/草原全媒·北方新报记者 郝儒冰

贝贝南瓜,农户增收致富的“幸福密码”!

贝贝南瓜,粉糯、香甜的口感让人回味无穷。在鄂尔多斯市达拉特旗,精致小巧的贝贝南瓜已成为当地农户增收致富的“幸福密码”。

说到这个“幸福密码”,就一定要提到赋予它生命的刘海燕。9月7日,记者走进了位于达拉特旗恩格贝镇柳子圪旦村的上禾种养殖专业合作社贝贝南瓜仓储车间,分拣、贴标、装箱、打包……现场一派繁忙。

刘海燕指着那些正准备装车的贝贝南瓜如数家珍,现在贝贝南瓜家族成员有10多种,水滴形状的贵族南瓜、宁夏沙漠南瓜、小金瓜等,颜色有墨绿色、金黄色、沙黄色、淡绿色……

2020年底,以恩格贝镇贝贝南瓜为代表的“达拉特南瓜”被农业农村部纳入“全国名特优新产品”名录。

今年46岁的刘海燕,出生在恩格贝镇柳子圪旦村,她的父母是这里的农民,从小看着父辈们每天过着面朝黄土背朝天的生活只换来微薄的收入,她立下誓言:决不当农民!长大后,刘海燕外出闯荡。她在企业当过



贝贝南瓜丰收了

销售经理,自己开过饭店,有着丰富的职场经历。2015年,因为母亲生病,孝顺的她关了饭店,返回家乡陪伴在母亲床边尽孝。为了给母亲看病,家里债台高筑。为了还债,她能想到的只有发展农业。而对于种地,她确实确实是“门外汉”。

2016年,她探访了在山东做蔬菜批发的朋友。在山东的蔬菜批发市场,一种比成人拳头大点儿的小南瓜引起了她的注意。这种深绿色的小南瓜包装精美,一斤居然卖好几十元。她详细向朋友打听了这种南瓜的名字、价格、市场行情,以及种植气候及

土壤情况。

恩格贝的土壤、气候都适宜种植贝贝南瓜。当年,刘海燕在家乡承包了300亩土地试种南瓜,因为技术不成熟,温差没有控制好,当年的收成并不理想。2017年春,不甘心的她再次赴山东,系统学习

了贝贝南瓜的种植技术。功夫不负有心人,通过科学的种植方法和完善的田间管理,当年她种的200亩贝贝南瓜大获丰收。于是刘海燕成立了上禾种养殖专业合作社。在刘海燕的带动下,越来越多的村民跟着种起了贝贝南瓜。

由2017年6亩到2022年的300亩,柳子圪旦村农民刘来生不断扩大贝贝南瓜种植面积,给他信心和底气的就是不断增加的收入。

说起种贝贝南瓜的经历,用刘来生的话说:“歪打正着,走上致富路。”因为刘海燕是他的侄女,为了

支持她的工作,2017年,他抱着试试看的心态种了6亩地的贝贝南瓜,谁曾想,结果让他喜出望外,当年就收入了3万元。

从此,他种贝贝南瓜的积极性越来越高。“贝贝南瓜亩产最低3000斤,价格从以前每斤1.35元涨到将近2元,现在还在涨,而且合作社已经把市场扩展到了南方,销路不愁还能挣大钱,为甚不种它?”刘来生说。

在刘海燕的带动下,贝贝南瓜成为当地农民致富的爆款,上禾种养殖专业合作社经营发展的主要思路 and 模式是合作社+基地+农户,在不断完善自身建设的同时,服务带动周边农牧户,实现产业化经营,增加效益,提高农牧民收入。截至2021年,累计签约农户1490次,签约金额达6900万,累计带动当地472户农户年增收3万余元,157户农户脱贫,造就年收入超10万元63户,超20万元19户。目前,合作社年销售额已突破3000万元。

文·摄影/草原全媒·北方新报首席记者 刘晓君