

杨新年:广阔田地间大有可为

杨新年,乌兰察布市四子王旗东八号乡小沟子自然村一位朴实的庄稼汉子,一步一个脚印奋斗在城市里站稳脚跟,又从城里返乡创业回到家乡。他在商海几度沉浮,努力钻研微藻科学技术,帮助众多农民改良土壤,实现增产增收,还带动了产业的健康发展,为乡村振兴贡献出自己的力量。

“特别爱折腾”

在村民眼里,杨新年是个“爱折腾”的人。他从种地开始白手起家,到外面打过工,做过化肥生意,2003年~2009年在呼和浩特市新城区保合少承包砖厂挣得了人生第一桶金。原本能直接躺赢,但是“爱折腾”的杨新年却萌生了“回老家干老本行”的念头。在他看来,回乡创业,家乡才是最终归宿,广阔的田地间一样大有可为。

“好不容易从村里奋斗到城市,怎么又要往回走?”家里人听说这个想法都不同意,但一根筋的杨新年反复做家人的思想工作,并于2011年举家迁回老家。

经过一段时间考察,杨新年将目标锁定在前景广阔的马铃薯上。彼时,乌兰察布市刚被命名为“中国马铃薯之都”,各地大力培育发展马铃薯产业。

“头一年承包了4000亩地,自己打井,建设喷灌圈,购置大型农机具,不仅把砖厂赚到的400多万全部投入进去,还向银行贷款500多万。”11月19日,杨新年在接受记者采访时回忆,返乡第一年便尝到种地的甜头,第二年又追加投入400万,土地扩大到8000亩。2011年~2015年,净赚了700万,平均每年带动周边群众就近务工300余人,人均增收1.5万元。

46岁再创业

“要想摆脱贫根,就是要不断折腾。我没念过大学,但深知奋斗才是农村人的出路。”杨新年说。

原本以为接下来的人生一路坦途,没想到2016年,命运之神和杨新年开了一个玩笑,种植的4000亩马铃薯和4000亩葵花因使用劣质钾肥减产一半以上,亏损了1000多万。2017年~2018年,杨新年改种药材黄芪,没想到又亏损2000多万元。从财富自由到负债近4000万,杨新年第一次有了挫败感。为了还债,他把多处房产低价处理,可仍有很大的窟窿没有堵上。

授人以鱼不如授人以渔

起初农民对阿尔格生产出来



2018年,一个偶然的机会,杨新年结识了一名澳籍华人,正在内蒙古寻找微藻营养液的合作方。此前在种植马铃薯时,杨新年使用过这种微藻营养液,平均每亩增产能达到10%以上。杨新年对这个项目很感兴趣,决定再创业!

“咱别折腾了行吗?前面都赔了这么多钱,再负债还咋活?”家人都认为杨新年再创业不是一个明智的决定。他却燃起了满满的斗志:已然在低谷了,再低还能低到哪儿去?2018年,杨新年东抓西借,四处贷款,和这名澳籍华人合作成立了内蒙古阿尔格生命科学有限公司,彼时,杨新年已经46岁。

有机活性物质,提高土壤肥力,还能增产10%~15%,对于减少农业面源污染和农业控肥有着重要的作用。再加上国家对土壤健康的高度重视,越来越多的种植大户开始关注到微藻营养液的效能。阿尔格的市场一下子打开了,订单除了乌兰察布、赤峰、巴彦淖尔等地,还有黑龙江、辽宁、吉林、新疆、贵州等省份,一时之间供不应求。

吃水不忘挖井人。在杨新年最困难时,十里八乡的老乡们给了他很大帮助,阿尔格在全国打开市场后,杨新年做的第一件事就是为老乡们免费赠送一批阿尔格微藻营养液。从2020年至今,杨新年向贫困地区捐赠的肥料总价值达1400余万元,还不定时派出技术员到田间地头为老乡们做指导。

授人以鱼不如授人以渔。“捐款只能帮助一时,要帮助他们真正脱贫致富,是帮助他们发展产业,增产增收。”杨新年说。

今年秋天,四子王旗种植户乔宝和种的马铃薯又丰收了:“我从2019年开始在马铃薯基地试用微藻营养液,秋天测产时,每亩增产640公斤。”

在杨新年看来,“减肥增产”不是说说而已,需要科学创新来突破,需要技术投入来支撑。相比普通肥料,微藻肥料使用方法简单,通过滴灌的方式即可施加到土壤里,增加生物多样性,减少残留化肥对土壤的破坏,不管是盐碱地还是沙地,都可以适用。

谈及未来的发展,杨新年说,希望能够帮助更多农民增产增收,实现农业绿色发展。

文/草原全媒·北方新报记者
张巧珍

最美家乡人

北方
新报

阿里公益
天天正能量

【欢迎推荐您身边的“最美家乡人”】

《北方新报》联合阿里公益天天正能量、阿里巴巴乡村振兴基金发起的2022届“最美家乡人”评选活动正式进入案例征集阶段,您身边如有与乡村振兴相关的平凡人非凡事,欢迎向我们爆料。案例征集截止时间为11月25日。随后,从所有候选案例中评出十佳“最美家乡人”,颁发“最美家乡人”荣誉证书及奖金2000元。阿里公益“天天正能量”将从各地“最美家乡人”获奖案例中,挑选突出案例参与全国评选,最终评出20组年度全国“最美家乡人”。如当选2022年度全国“最美家乡人”,奖金将由2000元增加到1万元。