

暑期,我来练个摊儿!

夜幕降临,呼和浩特大召广场的夜市街区人潮涌动……记者观察发现,在夜市摆摊的有00后,还有10后,他们利用暑假体验生活,为夜市增添了不少青春活力。近日,记者采访了几位摊主,听听他们的练摊儿故事。



孙晋和李思博(左)

做点有意义的事儿

夜市上,孙晋和李思博这对表兄弟格外引人注目,他们的摊位上摆有积木、陀螺、溜溜球、乐高等各种益智玩具,俩人边拼边卖。哥俩都是小学生,趁着暑假想做点有意义的事情,便相约出来摆摊,体验生活。

“每晚7点出摊,11点结束,有时生意好,一晚上能赚100多。”“爸爸妈妈非常支持我们,帮忙采购玩具,我们一边拼一边卖,很开心。”弟兄俩你一言我一语,分享着自己的生意经。“这个溜溜球怎么卖?”正聊着,来了一位小顾客,李思博回应着:“10块钱,你喜欢吗?想要可以拆开看一看。”兄弟俩还为小顾客展示了溜溜球的玩法,虽然最终并没有推销成功,但兄弟俩一点也不失落,仍热情地招呼着每位顾客。

两个小朋友说,摆摊中也碰到一些实际困难,但他们都一一克服了。“一开始紧张,不好意思开口,现在能大胆地和顾客交流了。”“卖出商品后,我觉得很有成就感!”这个暑假,兄弟俩通过摆摊,收获满满。一旁陪伴他们的奶奶笑着说:“想让孩子们趁着暑假体验一下生活,感受赚钱的不容易,也让他们认识到学习的重要性。”



刘芸桦

化身“网红青蛙”补贴家用

大召广场上,有一群活泼而快乐的“网红小青蛙”,他们拿着青蛙崽穿梭在人来人往的广场上,今年15岁的刘芸桦也是其中一员,开学她就初三了。为了帮家里减轻负担,她跟着爸爸一起,穿上青蛙服,加入到卖崽队伍。

“爸爸卖大青蛙,我在这边卖小青蛙。”开朗的刘芸桦在广场上和游客们互动、合影,很受欢迎。一会工夫,她就卖出好几个青蛙崽。“一个5块钱,今天晚上爸爸已经卖了30多个,我也卖了不少……”刘芸桦谈着晚上的收获:“一开始也不好意思,后来我发现其实什么都不用说,只需要穿着青蛙服热情地和游客挥手互动,尤其是小朋友,他们特别喜欢小青蛙。”

刘芸桦白天学习,晚上6点后,和爸爸来到大召广场卖青蛙崽,直到人流稀少才收摊,有时能忙活到晚上12点。谈起爸爸,这个快乐的小女孩突然声音哽咽。“出来摆摊后,更让我体会到爸爸的辛苦……”刘芸桦说,自己一定要努力学习,不辜负父母的期望。



叶秋雷(右)

收获宝贵经验

夜市很多摊位的老板是年轻人,有一些是在校大学生。叶秋雷是内蒙古工业大学大一学生,他售卖的是耳钉、发夹等小饰品。对他来说,这个暑假非常充实,白天在饭店打小时工,得知大召夜市有免费的摆摊区域后,又和同学来摆摊了。

“客流量还可以,可商品并不如想象中那么好卖。”叶秋雷坦言,虽是第一次摆摊,但收获了宝贵经验。

“摆摊前,我们做了不少功课和尝试。”叶秋雷经过摸索,发现选择货物很重要,首先投入的成本不能太高、进的货得存得住。一开始,他和同学尝试卖新鲜橙汁,可因为成本太高、新鲜橙子容易坏,差点赔钱。他们又发现女性顾客更愿意掏钱购物,决定卖小饰品,物件小、款式多,多种价位可选。

“练摊儿对于大学生是一种低投入、低门槛的创业。”叶秋雷说,尽管没赚到多少钱,却真切感受到挣钱不容易,也更加理解和心疼父母。不仅如此,他还萌生了新的想法,除了要好好学习专业知识外,还要继续增加自己的创业经验。



王玲娟为顾客盘发

丰富假期生活

王玲娟是集宁师范学院财务管理专业的大二学生,她喜爱发簪,也懂得盘发,所以决定摆摊卖发簪,丰富自己的假期生活。

记者见到王玲娟时,她正在给一位顾客盘发。在她的摊位上,摆放着各式各样的发簪。

一手抓住发尾从底部往上缠绕成丸子,另一只手将发簪从左往右横着穿过小丸子头,不到一分钟,一个带有古典气息的盘发就完成了。“发簪算是小众商品,买的顾客比较少,有些顾客请教盘发技巧,我就顺手帮她们盘发,一起交流探讨。”在摆摊过程中,她发现,要想把小众商品卖出去,提供优质的服务非常重要。

下午5点左右出摊,晚上11点左右收摊,王玲娟喜欢这种自由自在的生活。她说,虽然没挣多少钱,但生活变得更充实,还认识了很多新朋友,开心!

文·摄影/草原全媒·
北方新报记者 刘惠
实习生 张冰 张昊萌