

雷大姐的朋友圈

带富一方村民

口本报记者 王晓博 摄影报道



来订单喽!



开通微信支付

方便快捷



包装自己设计的产品。



微商少不了给产品拍照。

雷大姐腌黄瓜预售中,4天后就可以发货了,大家欲购从速,这次预售仅限200瓶!雷大姐的微信朋友圈又推送了一条信息,推广着村里的土特产。

雷大姐是鄂尔多斯市达拉特旗中和西镇南伙房村一社的女社长雷碧霞,乡亲们都喜欢称呼她“雷大姐”。她还有着特殊的身份:旗巾帼建功标兵、旗最美家庭、自治区草原儿女赞最美家庭、旗致富带头人、旗优秀共产党员。

中和西镇南伙房村距离旗政府所在地最远,相对比较闭塞。为了带动老百姓一起致富,2016年底,雷碧霞创建了中和西镇电商运营中心。以前,村里的农产品销不出去,最后没办法只能喂牛喂羊了。有了这个电子商务平台之后,不仅我们村子,附近十里八村的农产品都能放在雷大姐的网店上销售。我们贫困户的农产品更是零差价销售,有些需要往外地邮寄的产品,她就自己垫上邮费,绝不让贫困户多花一分钱,不少村民都受到实惠,年收入也增加了千元以上。自从搭上雷碧霞的电商快车,村里的贫困户屈娥女感慨万千。

又到春耕备耕时节,为了降低村民种地成本,保证化肥质量,雷碧霞通过电子商务平台联系了化肥厂家,直接对接农户,一袋化肥便宜21元钱。2017年,雷碧霞的微商平台销售的农产品总额近80万元,不少土特产远销海南、广东、陕西、山东等地。

雷碧霞总说:作为一名党员,我更要不忘初心,一个人富了不算富,要带领村民一起富。雷碧霞不仅在朋友圈发信息,还通过视频直播的形式推广产品。越来越多的客户在平台上订购产品,这种订单包销模式让村民们获得实惠。

随着中和西镇电商运营中心越做越大,雷碧霞的朋友圈也越来越有影响力,不少网友留言:贵州有个老干妈,内蒙出了个雷大姐。



不忘初心,心系扶贫。



记录每一笔账目



与贫困户了解化肥厂家。



村民来送面。

尝尝红枸杞