

【脱贫 全纪录】

# 三没 村跑出脱贫 加速度

□本报记者 张慧玲

赤峰市元宝山区五家镇房身村,曾是个有名的负债村、上访村。近几年,在党建引领下,全村干部群众凭着一股敢闯敢干的精神,拼出一条携手致富的路子,村子变成了远近闻名的富裕村、和谐村。

村民富不富,关键看支部。2009年,五家镇党委实施“能人治村”工程,张兵成为引来的“能人”,担任房身村党总支书记。

为尽快掌握情况,张兵走街串巷,主动与村民唠家常、聊思路。在与村内老党员、贫困户交谈中,张兵了解到了大家的难处:

多年来,村民一直靠挖煤为生。随着前些年煤炭资源的逐渐枯竭,村民的经济来源没了着落,积压多年。

没钱、没人、没斗志,是我们亟待解决的三大问题。必须发挥党建引领作用,抓班子、抓发展、抓关键,脱贫才能跑出加速度。找准了病根,张兵开始挥出他的“三板斧”。

富民强村的基础,就是建好班子,抓好带领村庄发展的“火车头”。张兵把具有经济头脑、年富力强的选人入村“两委”班子,增强了党组织的凝聚力和战斗力。村“两委”班子从全面加强党务、村务入手,严格落实三会一课等制度,形成了靠制度管人、

按制度办事的良好氛围。

班子凝聚力加强了,接下来要做的就是开拓视野。房身村党总支借助一述双评平台,邀请区镇领导、帮扶单位入村把脉,组织班子成员、党员大户多次赴山东寿光、辽宁凌源等地参观考察。2010年,通过问策高层、问需群众、问计先进,房身村确定了反租倒包发展设施农业、以地租差价和配套服务作为增收点的富民强村路子。关键是要让贫困户参与进来,这样才能全村一起奔小康。张兵说。

这一年,在张兵的努力下,村集体出资50万元,注册了赤峰市房身盛源农业科技有限责任公司和赤峰市元宝山区天地蔬菜

专业合作社,主要经营谷物、花卉、蔬菜种植、有机肥、化肥、苗木、农副产品销售及农业技术研究开发服务。截至目前,设施农业基地已达4200余亩,公司固定资产1920万元,产值8600万元,产品远销京津冀等地,带动贫困人口年增收4600元。

不具备成为产业工人条件的贫困户怎么办?也是从2010年起,村“两委”班子组织村民自建扶贫大棚700多个,种植油桃、番茄、菠菜等绿色无公害水果蔬菜,棚区一年产值达8000多万元,带动17户贫困户每户年增收7800元。我在扶贫大棚种了4年蔬菜,每到蔬菜摘季,各类蔬菜就成为我家增收致富的金蛋蛋。2014年成为建档

立卡贫困户的姚文利说。在村“两委”班子的帮助下,姚文利建了6个日光温室大棚种植蔬菜,平均每个大棚年收入1万多元。

随着产业规模的不断扩大,张兵依托房身盛源农业科技有限责任公司,筹资450万元,建起了面积6000平方米的蔬菜加工车间和容积3600立方米、可一次性储存800吨蔬菜的冷藏保鲜库,同时建设蔬菜质量安全可追溯体系和为客户服务的相关配套设施,避免了农户因市场波动而弃棚舍业,提高了抵御市场风险的能力。

现在,全村设施农业面积达到5300亩,占耕地总面积的85.3%。建档立卡贫困户92户314人也在2018年底全部脱贫。

【短评】

## 党建活力 脱贫动力

□张慧玲

基层党组织处于脱贫攻坚最前沿,既是脱贫攻坚的旗帜和堡垒,又是联系群众的桥梁和纽带。只有增强基层党组织的凝聚力和战斗力,才能落实好脱贫攻坚的各项政策举措,发挥好广大党员的示范带动作用,带动贫困户脱贫致富。

选好“头雁”,立起标杆。在房身村,基层党组织的引领和统筹作用发挥不够,能力不足、资源缺乏、思路有限等问题曾长期困扰村民。“能人治村”工程迎来“能人”张兵后,变化悄然发生。张兵从全面加强党务、村务入手,夯实党建基础,班子面貌焕然一新,基层党组织的凝聚力和战斗力大大加强。

党建活力,脱贫动力。房身村立足实际、开拓视野,不仅确立了反租倒包发展设施农业、以地租差价和配套服务作为增收点的富民强村路子,还成立了农业公司和专业合作社,把党支部建在产业链上,把群众带到致富项目里,实现了党建与扶贫同频共振、互促共进,党建活力转化为脱贫动力。通过几年努力,全村设施农业面积达到5300亩,占耕地总面积的85.3%。产业的蓬勃发展增加了全村的经济收入,调动了村民增收致富的积极性,也让“扶贫列车”驶入“高速轨道”。

【集萃】

本报12月18日讯(记者韩雪茹)记者从自治区扶贫办获悉,近年来,我区实施贫困嘎查村提升工程,加大对贫困嘎查村投入和支持力度,推进水、电、路、网等基础设施和教育、卫生、文化等公共服务体系建设,全面改善农村牧区人居环境和生产生活条件。截至目前,全区3694个贫困嘎查村已全部出列,累计投入贫困嘎查村扶贫资金280亿元,贫困嘎查村平均投入758万元。其中,2019年出列的676个贫困嘎查村当年投入达到29.7亿元。

本报12月18日讯(记者李晗)记者从自治区供销社获悉,近日,锡林郭勒盟苏尼特右旗供销社直属企业民贸公司正式与贫困户签订安格斯优质肉牛托养协议,探索优质肉牛分户繁育和产业扶贫新模式。

参加首批签约的共有1家合作社、4户贫困户,每户托养21头孕牛,共计105头。托养期间,企业负责冷配、保险、技术监督等工作,贫困户承担其余养殖基础费用。按照协议,托养期限为三年,贫困户按照33%的比例向企业返还托养收益。

本报12月18日讯(记者李晗)记者从自治区供销社获悉,近年来,赤峰市翁牛特旗毛山东供销社大力发展特色产业,依托赤峰凯峰商贸有限公司及领办的农民专业合作社,辐射带动周边旗县区农户2.3万户。

该社采取统一供种、统一肥料、统一技术、统一销售的模式,引导农户种植适销对路、市场前景好的谷子、荞麦等杂粮品种,通过产业带动、订单回收、贷款担保等形式,与当地农户特别是贫困户建立起稳定的利益联结机制。几年来,累计带动654户、1184人稳定脱贫。

【一线 截图】



给环卫工人送菜。

抵达养老院

## 滞销菜 卖光了

□本报记者 施佳丽 摄影报道

眼看着天气越来越冷,忙活一年种的菜就要冻坏在地里。没想到,张书记一张罗,一万多斤圆白菜一天就卖光了!鄂尔多斯市达拉特旗展旦召苏木井泉村村民孙林说。

孙林是2016年建档立卡贫困户,夫妻二人多年来靠种菜、卖菜过日子。今年,他们辛苦种下的几亩蔬菜喜获丰收。然而,市场上蔬菜供大于求,不仅价格低,还没人收购,夫妻二人整日忧心忡忡。

我最担心今年蔬菜滞销会打击贫困户的生产积极性。乌兰牧骑队员、驻村第一书记张强得知情况后,马上向达拉特旗乌兰牧骑负责人汇报了贫困户卖菜难的问题,并得到乌兰牧骑干部职工的鼎力支持。大家第一时间发出“人人献一份爱心,解决贫困户蔬菜滞销难题”的倡议,很快募集到了购买圆白菜的爱心资金。之后,乌兰牧骑的队员们迅速驱车赶到孙林家的菜地,帮着剥菜、搬运、装

车。一万多斤圆白菜可不是小数目,如何消化?这个问题张强早就想好了:我提前联系了寿康老年公寓和官厅养老院,他们那儿正需要一批新鲜蔬菜呢。剩下的,我们就免费送给环卫工人!



装车。

剥菜。



2019年10月18日 晴

## 一线 日记 总想为老百姓多做点事

2018年5月,我担任星耀镇小红山村驻村第一书记,同时兼任驻村工作队队长。驻村之后,为了能尽快融入村民中间,全面了解村情,我拿着本子到村民家聊一聊就是好几个小时,问人口、问收入、问困难、问后路。在入户走访中,我摸清了全村几个自然村的详细情况,了解了村民的个体经济、村民收入等各项情况。在这期间,我多次与村民面对面交流,和老百姓的关系也融洽了。

吃在小红山、住在小红山,总想为老百姓多做点事。入户走访中,我了解到村里部分街巷是土路,一到雨天就变得泥泞不堪。为了解决这个困扰村民多年的问题,我协调对口帮扶小红山村的明安图养路工区投入3万多元,对全村街巷道路进行了砂石化改造,修建村巷砂石路7条,总长2000多米,修整填平路面4300平方米,方便了村民出行。

曹宇

锡林郭勒盟苏尼特右旗星耀镇小红山村第一书记

要想脱贫致富,就要在发展产业上多花些功夫。小红山村有种植大白菜的传统,虽然种植户较多,但还未形成产销体系,农户自营自销,受自然灾害和市场风险影响较大,稳定增收的渠道不多。怎样做好产业扶贫工作,在入户走访中,我有了更多的想法。

蔬菜外销有一个重要环节,就是给蔬菜打冷,也就是说要放在冷库保鲜,不然运输过程中菜就坏了,而且只能短途运输,卖不到远一点的地方。如果能在小红山村建设一个恒温库,就能让大白菜更好地保鲜,卖个好价钱。同时,也能为周边村子种植蔬菜的农民提供冷藏服务,收取一定的租金,增加村集体收入。

说干就干。我积极与旗包联领导及相关单位汇报沟通,确定在村里实施恒温库建设项目,计划投资210万元,新建恒温库400平方米,该项目9月底已经开工建设。村民韩建军见了我说:明年收大白菜的时候,再也不用到别的村排队打冷了,既省成本,又省时间。

为进一步发展壮大村集体经济,工作队积极与村“两委”班子谋划,确定建设油料生产加工厂。原本这个项目只有20万元的投资,经过我的积极争取,又筹集到10万元建设资金,项目总投资达到30万元。经测算,加工厂达产后,可实现年收入2万元。为了带动村民增收,在收购亚麻籽的时候,针对普通农户的收购价比实时市场价每斤高0.1元,针对建档立卡贫困户的收购价比实时市场价每斤高0.2元。工厂收益的30%用于帮扶贫困户,30%用于发展壮大村集体经济,20%用于健康扶贫,20%用于教育扶贫。功夫不负有心人,村集体经济如今有了长足发展。

光阴似箭,不知不觉已经驻村一年半了。总结驻村以来的工作,有汗水也有收获,尤其是看到村民的生活因我们的努力发生了可喜的变化,喜悦之情就充满了心间。

本报记者

韩雪茹

【我奋斗 我脱贫】

## 把日子过好,我心劲儿挺足!

◎讲述者 兴安盟突泉县六户镇永祥村李志贤

□本报记者 赵弘

一进六户镇,就会看到这样一条标语——一头牛起步,三年富裕户。搁在三年前,我对这标语是心存疑感的,经过3年的扶持和自己的努力,我从最初的3头母牛发展到今天的8头牛,成了一头牛起步,三年富裕户的“最佳代言人”。

我家4口人,60岁的母亲身患慢病,残疾妻子不能承重受累,1岁儿子嗷嗷待哺,生活的重担压到我一个人身上。当时我总

挂在嘴边的一句话就是:我不是不想干,实在是有心无力。

2016年,我家被识别为建档立卡贫困户。驻村工作队入户讲解危房改造、产业扶持、健康扶贫等政策,告诉我什么时候申请、怎样申请、准备什么材料等。2017年,我根据实际情况选择养牛。不久,驻村工作队统购的优质牛到了,我牵回了3头。

这时,我母亲的病情逐渐稳定,妻子也行动自如,在看顾儿子之余,就围着这3头牛转。早晨天还没亮,我就早早来到牛舍

清扫粪便,查看每头牛的状态,放上新的食料和水,一天就这样忙忙碌碌开始了。听着有力的牛叫声,全家好像都充满了活力和干劲。

驻村干部还会不定时地邀请外面的专家到村办培训班,讲种养技术。多次动员后,我克服厌学情绪去参加了培训。有的地方听不懂,我们村的第一书记就在课后再给我讲一遍,让我回家多尝试、多实践。

功夫不负有心人。2018年上半年,3头母牛中有两头生下小牛犊,一头公牛

一头母牛,新生命的降临让我们这个家拨云见日、豁然开朗,我走路都轻松了不少。今年,3头母牛又生下3头小牛犊,这回是一头公牛、两头母牛。6头母牛和2头公牛,人均达到两头牛,我们一家的日子彻底“牛”气起来了。我很感谢驻村工作队和永祥村的干部,他们给了我很多关怀和鼓励,把日子过好,我心劲儿挺足!

2017年,我家新建了房子。今年,我计划扩建棚圈,继续购进母牛,想在未来两年发展到20头牛,在养牛路上一直走下去。