



小康生活 百姓故事

◎ 包头篇



郭悦平在商务洽谈中。

□本报记者 刘向平 通讯员 黄瑞

『政策加持让我走上了幸福路』

郭悦平是个勤快人。他每天早晨6点准时起床,在鸟语花香的石拐区喜桂图新区活动活动筋骨,到烧麦馆吃个早点,然后溜溜达达走到他的店里开始一天的工作。“虽然店面不小,但工作挺轻松的,这主要得益于政策加持。”郭悦平说。

2002年,居住在包头市石拐区的郭悦平从原单位国营元件厂下岗。突如其来的失业,让他的生活一度失去了方向。“在元件厂每月都有固定收入,虽然工资不算高,但稳定,解决温饱没有问题。”忆起当年,郭悦平表情严肃,“那一年我42岁,正是上有老下有小、肩担子重的时候。从国有企业职工变成了失业人员,手头又没有一点积蓄,重新找工作也不大容易,可以说生活一下子陷入了困境,这让我焦虑万分。”

没有退路就得想出路。郭悦平开始钻研就业创业政策,在就业部门的帮助下,他找准商机,承包了元件厂当时成立的产品销售部门,这就是他现在的企业——包头市星远电器贸易有限公司。

“好政策让我走上了创业路,但这条路并不是一帆风顺。创业之初困难重重,进货渠道单一、销售渠道不畅……而最大的困难是资金不足,七凑八凑,缺口还是很大。”每每想起创业之初的资金困难,郭悦平都唏嘘不已。

2003年,在郭悦平经营最困难的时候,包头市石拐区就业局工作人员上门宣传,邀请他参加SYB创业培训班。

“当时,我参加了政府组织的免费创业培训班,通过学习,不仅开拓了我的眼界,也使我的观念发生了转变,使我提振起精气神,把困难变成了成功的动力。”随后,郭悦平申请了两次总计4万元的全额贴息创业担保贷款,资金困难得到了解决。“真是雪中送炭啊!”郭悦平感慨道。

有了4万元的免息贷款,郭悦平创业热情和信心大增,很快企业走上了正轨,效益逐年看好。

2017年,石拐区就业部门工作人员告诉郭悦平,现在创业担保支持加大了力度,他还可以继续申请全额贴息创业担保贷款。这一年,他又获得了10万元政府全额贴息贷款。凭借这次机会,他顺利扩大企业规模,开起了第二家电器销售连锁店。

记者在郭悦平的第二家电器销售连锁店看到,近400平方米的店铺里,摆放着30多个品牌的商品。郭悦平告诉记者:“我们一直秉承价格低、服务优、售后好的经营理念,所以得到了顾客的一致认可。顾客信赖我们,我们也更应该全力回报顾客。”

实际上,经营企业20年来,郭悦平不但想方设法回报顾客,而且一直在回报社会,他先后提供了100多个就业岗位,2009年获得包头市政府颁发的“优秀个体工商户”荣誉称号,2017年获得自治区“文明个体工商户”荣誉称号。

如今,郭悦平经营的两家门店年销售额达600万元左右,实现了创业致富。他说:“政策加持让我走上了幸福路,也过上了好日子,我发自内心感谢党和政府。”



郭悦平经营的店面。



郝永恒在大棚里认真地修剪打理花卉。

□本报记者 宋阿男 通讯员 杨程宇

『村里人都说我过的是「花样年华」』

“我是一个土生土长的农民,现在村里人都说我过的是‘花样年华’!”郝永恒说。

温暖的5月,繁花似锦。5月21日,记者来到东河区沙尔沁镇采访发现,传统农业在这里已经悄然“变身”,一个个生态农业大棚相继崛起,让人疑似步入了“绿色梦工场”,一个集“科技+生态+采购+农旅体验”为一体的区域特色产业模式,正在这里深耕细作并初具规模。

走进沙三村博雅花卉温室大棚,眼前一垄垄娇艳的三角梅竞相开放,一排排正在培育中的铜钱草、香水月季等花卉幼苗长势喜人。不远处,来自包头市青山区、九原区的游客正在挑选着心仪的花卉,而靠着养花致富的村民郝永恒,在忙着修剪鲜花的枝叶。

“感谢村党支部带来了这么好的创业政策,又给联系了农技专家,这样我才放心投入20万元建设了2座温室大棚,培育出2万余株花卉,后续还会继续加大投入增加大棚的数量。我是一个土生土长的农民,现在村里人都说我过的是‘花样年华’,我认为党的好政策让我在‘花样年华’里奔向小康的!”郝永恒一边给花浇水一边高兴地说。

大棚种养技术人员许国兴介绍说,从外观看上去,郝永恒的日光温室大棚与普通大棚并无两样,但里面却大有文章。传统温室大棚需建造厚土墙用于保温,还会遮蔽后方大片土地,而在郝永恒的温室里,这部分土地被充分利用起来,每年能带来几十万元的收益。许国兴说:“村里的农民在阳棚里种植芦荟、三角梅、半支莲等喜光花卉,阴棚则用来培育杜鹃花、吊篮、玉簪花等喜阴植物,不但节约了种植成本,还提高了土地利用效率,取得了良好的种植效益。”

乡村产业实现振兴,老百姓致富奔小康才是硬道理。为进一步拓展花卉销路,提高收入,郝永恒从福建、云南等地新引进上百种花卉品种,在农技专家的指导下,通过改良种植技术,筛选适合本地气候、土壤、温湿度的品种,他的花卉很快靠着耐活、价低等优势热销起来,年销售额达10万元以上。不仅如此,在参加了几次镇党委举办的农业产业发展讲座之后,郝永恒结合花卉种养优势积极开发农旅融合项目,通过提供“浇灌体验”“养花教学”“亲子种植”等附加服务,不断拓展经营业务,带动周边农民就业创业,共同实现增收,郝永恒也成了当地的“名人”和“能人”。

像郝永恒一样靠着发展特色产业致富奔小康的,在东河区还有很多。东河区委常委、宣传部长王杰说,近年来,东河区立足东部农区的乡村风貌和资源优势,加快开发休闲农业、特色产业、乡村旅游等新业态,通过持续壮大设施农业,突出品种培优、品质提升、品牌打造,实现脱贫攻坚与乡村振兴的有效衔接,推动农业高质高效、乡村宜居宜业、农民富裕富足。2020年,实施老旧温室提档升级改造2000亩,新增“两品一标”认证、商标认证产品3个以上,培育市级以上新型农业经营主体5家,农畜产品精深加工转化率提升到73%,产值达到24亿元以上。

王部长信心百倍地告诉记者:一方水土养一方人。老东河蓬勃发展起来的特色产业,正在成为东河区农民致富奔小康的支柱产业。



大棚里盛开的加州金黄娇艳欲滴。



赵奎凤在写学习笔记。

□本报记者 刘向平 通讯员 雷媛媛

『只要跟着共产党走,就不后悔!』

走进赵奎凤的家,干净整洁,纸、笔、书、墨摆放齐整。76岁的赵奎凤和78岁的丈夫高祝荣正在学习党史。老两口精神矍铄、声音洪亮,精气神十足。

赵奎凤回忆说,50年代初期,党中央决定在包头市建设工业基地,她的父亲赵荣光在党的号召下,携带一家6口来到了人烟稀少、黄沙漫天的包头支援包钢建设。初到包头时,全家挤在不到20平方米的小平房里生活。“进门就是炕”是赵奎凤难以忘怀的童年记忆。“那时候去包钢上班还没有路,我父亲每天沿着昆都仑河的河槽子步行,晴天一身土,雨天一身泥,就这样坚持了20多年。”

70年代初,作为这个大家庭中的第二代包钢人,赵奎凤、高祝荣夫妇走进了包钢初轧厂,分别成为生产一线的样板划线工和车工。全家的住所也从小平房搬进了大一室半的楼房里。随着昆河北桥、中桥竣工通车,包钢工人结束了走河槽子上下班的历史,赵奎凤夫妇也买了自行车。从部队退伍下来的高祝荣一心想学门技术,在铁屑飞溅的车床上精心打磨自己的手艺。赵奎凤也毫不示弱,埋头在角尺、钢板尺、划针等工具中,倾尽了自己的青春年华。在此期间,他们的孩子高明、高芳相继出生,“那时候没有人帮忙看孩子,只能把他俩送到包钢的哺育室里,早上送,晚上接,唉,欠孩子的太多了。”赵奎凤不无愧疚地说。

80年代末,赵奎凤向厂里递交了调房申请,很快,得到了厂领导的批复,他们一家搬进了大一室半的新房子里。

90年代初,在包钢哺育室成长起来的高明接过了父母手中的接力棒,成了这个大家庭中的第三代包钢人。“当时抡大锤还不能戴手套,不然大锤容易飞出去,”高明伸出自己的手掌给记者看,“那时候手上都是茧子。”一旁的妻子闫丽凤滋味也同样不好受,处在冬冷夏热的薄板厂轧辊间里开桥式吊车……

时针指向21世纪。赵奎凤老两口再次分到了新房子,住进了现如今三室一厅的家。高明的小伙子购进了新型液压机,再也不用工人们抡大锤把钢锭砸实。闫丽凤也坐进了宽敞明亮的办公室。前几年,高明夫妇又买了崭新的大三居。如今,养花、喂鱼、品茶、练字、学习是老两口晚年生活的主要内容,他们安逸并幸福着。

采访结束时,已是夕阳西下。赵奎凤提起了笔,又开始了她每天都坚持的党史学习教育笔记。闫丽凤也从冰箱里拿出排骨准备做晚饭。“因为援建包钢,你家几代人扎根包头,你们后悔吗?”记者问。“不论在哪儿,只要跟着共产党走,就不后悔!”一下午寡言少语的高祝荣突然接过去话来,眼神坚定。



第三代包钢人高明。



薛永兵利用电商平台直播零售农产品。

□本报记者 宋阿男 通讯员 刘亦然

『铆足干劲儿同心协力奔小康!』

“有政府支持,农技人员排忧解难,我们才过上了这么好的日子,我们正在铆足干劲儿同心协力奔小康。”薛永兵有感而发。

俗话说,小康不小康,关键看老乡。包头市九原区哈业胡同镇引导村民把大田作物改为设施农业大棚,种植蔬菜,通过特色种植,从而让农业成为有奔头的产业,让农民成为有吸引力的职业。

5月20日,记者来到九原区哈业胡同镇采访,在永丰村民薛永兵的温室大棚内看到的是满眼葱郁,普罗旺斯西红柿架挂上了沙甜多汁的果子,已经陆续成熟上市了。薛永兵介绍说,目前承包了5个大棚,生产的蔬菜一点儿都不愁卖,收入翻了好几番。

薛永兵是永丰三村的村组长,之前和村里其他人一样,一直以种大田玉米为主,一亩地收入也就七八百块钱,刚刚解决温饱。改种温室大棚蔬菜还得从2016年说起。村里调整种植结构集中建起了50栋大棚,鼓励村民改种温室蔬菜,帮助村民增收。“我们算了一下,一亩大棚的收益就相当于种10亩玉米地的收益,于是我们毫不犹豫,说干就干,好日子都是奋斗出来的!”薛永兵说。

薛永兵说,自从他改种大棚蔬菜以来,农技人员帮助他配备了滴灌、微灌及自动吸肥等先进技术,蔬菜的长势一年比一年好。到了上市的时候,村里借助官方网络平台和其渠道助力销售。一个大棚年纯收入有2万多元。因为尝到了甜头,薛永兵的大棚已从最初的2个增加到5个。

凭借脑子活泛、手脚麻利,薛永兵的腰包慢慢鼓了起来,一亩地收入比之前翻了十几番,一年能收入十来万。200多平方米的瓦房也盖起来了,卫生间、厨房等一应俱全,日子过得充实快乐。

去年,他还搭上互联网快车,跟上电商的脚步,一直务农的他摇身一变成了快手主播,每天中午直播零售农产品,销售额十分可观。今年,他又在村里的禾丰阳光生态农场里承包了3栋温室,种植有机蔬果。

“政府支持搞特色种植,村里技术人员给排忧解难,没有他们,我们种不出这么好的菜,过不上这么好的日子!你说啥是个小康,我们现在就往小康路上跑着呢!”薛永兵满怀信心地说。

薛永兵儿女双全。女儿在工业园区务工,月薪5000多,儿子刚毕业,准备去当兵。一家人对未来的幸福生活充满信心和希望。与大多数村民一样,薛永兵讲不出“小康”这个词的准确定义,但他知道,通过全家人的努力奋斗,现在的生活就是小康生活。

薛永兵家仅是永丰村村民的一个缩影。永丰村党支部书记吴根柱说,村里共有600多户常住人口,村民人均种植土地12亩。近几年随着建大棚的村民越来越多,村民的收入也蹭蹭往上涨,一半以上的农户每年收入都在10万元以上,有的种植大户最多每年能收入二三十万元。

“政府的主要任务就是给村民铺好路、搭好桥、服好务,做好村民引路人,让村民放心种地。今年,村里计划再建设100多栋蔬菜大棚,并与山东寿光合作发展订单种植,让村民的小康路越走越宽!”吴根柱坚定地说。



畅想未来更加美好的生活,薛永兵和妻子王美珍乐开了花。