

小康生活
百姓故事

◎阿拉善篇



王会军查看梭梭长势。

□本报记者 张兆成 刘宏章 李晗 徐跃

这几天,家住阿拉善左旗宗别立镇茫来嘎查的王会军刚刚迎来了一年中的第一次“丰收”。

“我种的这3000亩苁蓉这次一共收获了2500多公斤,按照一公斤20元的价格出售,收入5万多元。今年秋季还能再收一次,一年下来光卖苁蓉赚个八九万元不成问题。”看着眼前成片的披着翠绿外衣的梭梭林,王会军黝黑的脸庞上露出了笑容。能有今天的幸福生活,用他的话说全靠着现在这片“绿色”。

谁曾想,今年56岁的王会军过去却有过一段“逃跑”的经历。

过去,地处乌兰布和沙漠西南缘的茫来嘎查生态环境脆弱,遍地黄沙,几乎看不到植被。然而当地村民却普遍依靠放牧为生,导致环境急剧恶化,百姓的生存成了大问题。

“以前我也养了200多只羊,但是草场上没有草,只能又买草又买饲料来喂羊,一年到头没有收入还赔钱。”回忆起过去,王会军颇为感慨。2003年,看到继续留在嘎查已没有“钱途”,王会军“逃”出了嘎查到外地打工,开过大车、干过建筑……背井离乡10多年。

然而,王会军没想到的是,事情在2011年出现了转机。

为推进生态保护建设、调整农牧业产业结构、促进农牧民增收,2011年阿拉善左旗全面启动百万亩梭梭苁蓉产业基地建设,开始规模化种植梭梭林,从此绿色开始在这片大地上蔓延开来。

2012年,宗别立镇鼓励农牧民大力种植梭梭,王会军也受到“吸引”,回到了家乡,种植了1100亩梭梭,之后每年都会种一些,目前已累计种植4000亩。2015年,他在梭梭林里接种了1100亩苁蓉,2018年开始进行采挖,当年收益就达到6万多元。2019年,王会军被镇综合保障中心和科技推广中心聘为护林员,负责看护1万亩梭梭林,每年可以领取2万元的工资。

“按照现在苁蓉的产量算,加上护林的工资和一家三口的禁牧补贴,一年下来赚个14万元不成问题。”如今,王会军家的收入节节攀升,日子发生了翻天覆地的变化。

王会军在梭梭林边上有一个临时搭建的居住地,走进居住地,生活气息浓重,取暖空调、冰箱、电视等家电一应俱全。在王会军心中,这里早已成了他第二个“家”。

“现在我基本常年都待在这,每天都要骑摩托车进行巡护工作,老婆孩子都居住在旗里,偶尔回来这边帮忙。每当看到家乡的环境变得这么好,种植苁蓉的收入这么高,我就感到特别踏实,就是一心想把苁蓉种植好,把这片林子看住。”王会军说。

2019年,嘎查成立了沙产业合作社,准备充分利用好这片梭梭林发展林下经济,同时对苁蓉进行初加工,提升产品附加值。作为合作社的理事会成员,王会军在2020年入党了,想借助党员身份带领更多村民走上苁蓉种植的致富道路,现在一有时间他就教授村民苁蓉采挖和播种技术,生活变得越来越富足且充实。

幸福生活多亏了这片“绿”!

我的家是沙漠中的“牧家乐”!



刘兴国打扫小院卫生,准备迎接客人。

□本报记者 张兆成 刘宏章 徐跃 李晗

在阿左旗通古淖苏木希尼套海嘎查,茫茫沙海之中,有一座“金色大漠家庭农场”。

清晨5点钟,腾格里沙漠的太阳刚刚升起,刘兴国和母亲就起身在院子里架起了一口大锅。

母亲麻利地把羊肉丁、萝卜、香菇、土豆、西红柿备好,将食材下锅吊汤,一番忙碌后,香喷喷的羊肉臊子面就出锅了。

“面管饱!”刘兴国赶忙招呼刚刚醒来的客人,又顺手端上几盘特色菜——凉拌沙葱。游客们吃得开心,母子俩看着高兴。

刘兴国的家庭牧场就是人们说的“牧家乐”。1988年出生的刘兴国,既是嘎查党支部学习委员,更是致富带头人。依托腾格里得天独厚的沙资源和“阿拉善英雄会”等活动,嘎查里“牧家乐”生意红火。

“我们家以前就是个土房子,在路边摆地摊,游客们要我们做饭,后来我们就拉上一个横幅‘刘家饭馆’,提供简单的住宿和餐饮。我就是从那个时候开始接触到旅游的。后来受到‘阿拉善英雄会’的影响,生意越做越大,经过几年摸索,经营方面逐渐有了经验。”刘兴国说。

2018年,刘兴国成立文化旅游公司,母子俩以提供餐饮住宿、休闲娱乐、地接、医护服务为主,在家里从事起沙漠文化旅游经营。

儿子刘兴国的工作更像是“大堂经理”,负责协调车辆、住宿和活动;母亲王梅香是“厨师长”,负责游客的饮食。

刘兴国的“牧家乐”,与传统“农家乐”有所不同。除了采摘、烧烤,还有蒙餐制作、压制麦草方格、沙漠植树、原生态放牧等体验活动。母子俩养了100多只本地土种羊,全部用于“牧家乐”的经营。来这里体验放羊项目的游客曾对刘兴国说:“我的下一代没有体验过放羊的经历,你们弥补了我的遗憾,对孩子来说也是一次特别好的经历。”后来还主动添加刘兴国的微信,询问小羊的生长状况。

在母子俩的家庭农场里,有房屋20间,旅游旺季全部变为客房。客人来自天南地北,其中北京、上海的居多。凭借良好的口碑,刘兴国的生意越来越好。忙不过来时,就叫上乡亲们一起干,现在全村的旅游车都听他调配。2019年是刘兴国家效益最好的时候,接待了1万多人,纯收入五六十万元。

刘兴国说:“从前村民的认知就是种地。现在他们把地承包出去,开始从事家庭旅馆,收入可观、前景广阔。”在他的手机里,存储着多家旅行社的联系方式,每天找他联系业务的电话不断。

刘兴国还特别重视“牧家乐”的线上推广,一有时间就把在沙漠中有趣的活动内容发布在短视频平台上,收获了无数粉丝,也培养了大批潜在客户。其中有一段沙漠救援视频,点击量高达3.7万。

希尼套海嘎查是当地专门打造的旅游新农村,近年来,乘着沙漠文化旅游的东风,像刘兴国一样的年轻人陆续回到家乡,将智慧和勇气播撒在这片金色的土地,让腾格里遍开沙漠之花。



王会军采挖苁蓉。



刘兴国和母亲在自家小院摘菜。



马军观察骆驼膘情。

□本报记者 张兆成 刘宏章 李晗 徐跃

来到阿拉善右旗巴彦高勒苏木巴音宝格德嘎查金丰源种养殖专业合作社,230峰骆驼膘肥体壮,它们或站或卧、悠然自得。合作社创办人马军穿梭在驼群中,仔细观察骆驼的膘情。

“这些骆驼可是宝贝哩,是它们‘驼’起了我们的小康梦。”马军轻抚着一峰骆驼动情地说。

今年29岁的马军,2014年毕业于内蒙古农业大学,大学毕业后曾在北京工作了几个月的时间,当他了解到家乡出台了支持大学生返乡创业和回村任职的相关政策后,毅然决定回到家乡创业。

回乡后的马军开过火锅店、当过草原管护员,直到2018年,内蒙古沙漠之神生物科技有限公司在阿右旗的落地,才让他开启了与骆驼的不解之缘。

“其实我们这儿一直都养殖骆驼,但最近都以出售驼毛和驼肉为主,产生收益的周期长、收益率低。‘沙漠之神’是一家集研发、生产、销售于一体的驼乳深加工企业,它进驻后,当地牧民从出售骆驼变成了卖驼奶,从此搭上了致富‘快车’。”说到这,滔滔不绝的马军又掰着指头给记者算了一笔账,如果养殖80峰骆驼,出售骆驼一年下来最多赚10万元,而销售驼奶收入则能达到100多万元。“一峰经过驯化后的奶驼一天能产5斤奶,每天都能有收益,这个账谁都能算得过来。”

看到了养殖奶驼前景,马军决定说干就干,但资金问题又让他犯了难。

阿右旗委组织部深入推进富民党建“三链”工程,联手农村信用合作联社实施“党员信用贷”行动,根据嘎查党支部和农牧民党员评星定级结果,决定农牧民党员授信贷款的额度和贷款利率。马军所在的嘎查党支部是“十星级”党组织,他向农信社申请了95万元贷款,利率也较低,解决了资金问题的他购买了100峰骆驼。经过几年的发展,目前园区骆驼数量已经增长到了230峰。

不仅如此,好政策一件接着一件,嘎查实施了总投资150万元的驼产业项目,马军以每年5万元的价格租赁,解决了圈舍问题;政府为每峰骆驼都上了保险,同时补贴80%的保险费用,解决了马军的后顾之忧;政府还定期组织关于骆驼养殖技术培训,使得驼奶产量和质量逐年提高……

“按照目前市场价格33元一公斤算,今年的纯利润能达到70万元,多亏了创业初期政府给的这些好政策,才能让驼产业发展得如此之快。”2018年,马军当选为嘎查达,为了带领更多农牧民群众增收致富,他创办了阿右旗金丰种养殖专业合作社,当年就为嘎查集体经济收入增加了5万元。2020年,他又当选为嘎查党支部书记,任职以来嘎查集体经济收入逐年递增,累计收入达到40万元。

“合作社以入股分红、牲畜托管、劳务用工等多种利益联结方式发展养驼业,不仅带动了村民持续增收和务工创收,也使嘎查的自我造血能力不断提升。”马军希望通过党支部示范带头作用,努力把嘎查建好建强,为乡村振兴做出应有贡献。



马军和工人一起采集驼奶。



苏军介绍紫花苜蓿种植情况。

□本报记者 张兆成 刘宏章 徐跃 李晗

清风拂过,草浪翻滚,紫色的苜蓿草花开正艳,草香扑鼻。在额济纳旗巴音陶海苏木,500亩苜蓿迎来了今年的第一次收割季。

站在一望无际的苜蓿田里,巴音陶海苏木玛尔兹嘎查农牧民苏军动情地说:“种苜蓿好啊,投入小、见效快,还能提升我们苏木的‘颜值’!”

苏军的一番话是发自内心的,曾经巴音陶海苏木生态种植环境的艰苦程度,没有人比他更清楚。

“我们刚到这里的时候,地膜满天飞,黄风每天刮,环境恶劣,种植棉花和玉米导致土壤肥力下降,收成一年不如一年。”苏军说。

巴音陶海苏木位于额济纳旗最南端,这里曾被人们誉为“黄沙遮蔽日,天上不飞鸟,地上不长草”的重点沙尘暴发源地。境内丘陵、戈壁广布,植被稀少,雨水缺乏,生态环境制约了当地发展。

环境的恶劣,没有击退巴音陶海苏木干部群众的斗志。因为他们知道,这里也是西北地区、华北地区乃至全国重要的生态屏障。这里需要人,更需要留住人的产业。

目标明确,棋子落定。2020年,经过细致考察,巴音陶海苏木引来了“500亩苜蓿示范种植项目”。

种植苜蓿有什么好处?正如苏军所说,首先是投入小。苜蓿草的种植十分省心,只需要购买草籽、肥料,每隔一段时间浇一次水即可,大大节省了人工成本。其次就是见效快。当年种植次年就能长到收割标准,而且一年能割3茬,种一次能连续收割六七年。

苜蓿有“牧草之王”的美称,含有丰富的维他命k等微量元素,成分远远高于其它植物。经济效益更不用说,每亩地每次收割可以卖到800到1000元左右,苏军自己拥有160亩,收益多少,一算便知。

最让苏军满意的还是苜蓿的生态效益和观赏价值。苜蓿需水量比其它作物每亩减少五六百方用水,而且苜蓿的根系深,能起到保护水土、改善土壤、防风固沙的作用。同时,紫花苜蓿还是戈壁滩上一道亮丽的风景线,最近一段时间就吸引了不少周边住户前来参观。

用“好生态”换来农牧民的“好钱景”。这双双赢的好项目,谁不干呢!

巴音陶海苏木苏木达乌兰巴特尔、纪委书记邓世彬告诉我们,下一步苏木将进一步完善常态化巡查巡护机制,以生态环境保护治理为抓手做好守土戍边工作,稳步推进绿色产业发展,实施苜蓿示范种植项目和苁蓉种植项目,探索发展大果沙枣种植、林果业采摘游、周末度假游、文化遗址游等多个项目的乡村旅游综合体。

问“生态”要美、向“绿色”取金。巴音陶海的农牧民走出了一条生态美、乡村兴的致富路子!

苏军说:“从前我们种地就像一场赌博,闭眼种、靠天收。如今市场需要什么,我们就种什么。我种的苜蓿草收割、打包都是机械化运作,供不应求。”现在,苏军还担任梭梭林的管护员,计划着今年在梭梭林里种植苁蓉,盘算着后年就能见到效益了,说到这些时,他的眼神中充满对未来的期许。

(本版图片均由本报记者马建荃摄)



500亩紫花苜蓿长势喜人。