



【播报】

内蒙古
乡土人才成“香饽饽”

本报7月13日讯(记者 李国萍)近年来,随着现代化养殖、科学种植、订单农业、互联网+等一大批新生事物涌入农村,给乡村振兴增加了生机和活力。曾经被称为“田秀才”“土专家”的乡土人才开始发挥作用了,内蒙古各地乡土人才成“香饽饽”。

目前,全区各地不仅高度重视现有的乡土人才,着力挖掘潜在的乡土人才,还在积极扶持乡土人才,把开发乡土人才资源作为乡村振兴的一个切入点和突破口。

通辽市开鲁县就按照不同行业领域、不同专业特长,将乡土人才细分为9类,为每名乡土人才分类定级,贴上“人才标签”,将该县1万余名经营能手、生产能手、能工巧匠、种养大户、农机大户、技能服务能手、农民专业合作社成员等纳入乡土人才信息库,进行跟踪培养;鄂尔多斯市鄂托克旗蒙西镇除了以村为单位,建立乡土人才库外,还加强乡土人才的培训力度,通过整合线上线下资源,综合运用远程教育平台、技能培训等渠道,开展多元化培训。截至目前,全镇共开展各类技能培训班37次,800余人参与;通辽市科尔沁区组建了乡土人才工作室,编印科尔沁区优秀乡土人才服务联系卡,发放到户,通过设立农业科技直通车,采取农技人员送科技、结对帮扶等形式,为群众提供高效优质的服务。

包头市
“五管齐下”
巩固脱贫攻坚成果

本报包头7月13日电(记者 杨帆)如何推动乡村振兴,包头市以实际行动作答:今年以来,包头市积极争取推进乡村振兴补助资金1.6亿元,优化支出结构,“五管齐下”巩固脱贫攻坚成果,推动乡村振兴。

这个“巩固”包括:通过安排产业发展、生产经营和劳动技能培训、公益性岗位补助资金,对帮扶对象采取有针对性帮扶;支持必要的产业配套基础设施建设,支持脱贫村发展壮大村集体经济;落实帮扶资金,支持必要的人居环境整治和小型公益性基础设施项目建设;落实帮扶资金支持实施兴边富民行动,支持人口较少民族发展和少数民族特色产业、民族村寨发展;落实帮扶资金支持欠发达国有林场巩固发展,包括基础设施建设、生产发展、技术推广等。

巴彦淖尔市
户厕改造普及率
达87.5%

本报7月13日讯(记者 薛来)记者从自治区乡村振兴局获悉,2013年以来,巴彦淖尔市全面开展农村牧区人居环境整治行动,截至目前,已完成户厕改造20.5万户,普及率达87.5%。

该市按照自治区“提高标准、放缓速度、保证质量”的要求,在充分体现农牧民意愿和保证实用性的基础上,有效推进户厕改造,确保农牧民用得上、用得好、用得满意。严格督促落实户厕排查整改责任,对排查发现的问题按限期要求限期对症下药、分类整改。同时,大力宣传“厕所革命”,引导农牧民养成良好的文明卫生习惯,处理好厕所粪污收集利用问题,加强建立后续运行管护的长效机制。

陈巴尔虎旗
构建“引、蓄、放”
乡村振兴新格局

本报呼伦贝尔7月13日电(记者 杨帆)对于呼伦贝尔市陈巴尔虎旗来说,2021年不寻常——今年以来,当地财政部门推行多项举措保障财政支持“三农”发展,构建乡村振兴新格局。

构建“引、蓄、放”投入格局。陈巴尔虎旗有效拓宽资金筹集渠道,按照脱贫不脱责任、脱贫不脱政策的要求,持续加强对涉农财政资金的整合力度,坚持“资金性质不变、使用方向不变、来源渠道不变”的总体原则,对涉农资金予以统筹整合,着力构建“多个渠道引水、一个池子蓄水、一个龙头放水”的涉农资金投入格局,助力乡村振兴战略实施。

该旗坚持把农业作为公共财政支出的优先保障领域,公共财政更大力度向“三农”倾斜,投入力度不断增强,总量持续增加,确保对农业总投入的增长幅度高于财政经常性收入增长幅度,并坚决按照专项转移支付资金的管理要求,确保本级财政相应资金配套到位,配合抓好相关农业项目实施,确保财政支农资金早发挥效益。

【沃土·新力量】

隆昌镇特色产业托起农民小康梦

□本报记者 赵弘 实习生 姚晓捷 宋迎诺

盛夏的赤峰市巴林左旗隆昌镇,艳阳高照,姜家湾村李廷财家的驴舍里,6头毛驴一身乌黑发亮的皮毛,黑缎子一般油亮光滑。

62岁的李廷财指着一头正在撒欢的小毛驴说道:“这头小乌头驴,是上个月刚出生的,再喂4个月,按照现在13元/公斤的市场价算,至少能卖五、六千元。”“乌头驴易饲养、不易患病、生长发育快、适应力强,平均一年能产一头驴驹……”说起这些,李廷财头头是道。

李廷财的妻子身患糖尿病多年,2014年他家被定为贫困户后,在国家大病救助、危房改造、最低生活保障等多项政策的扶持下,2016

年稳定脱贫。脱贫不脱政策,2017年,李廷财又分得了两头项目驴。如今养驴4年多,李廷财平均每年都能收获1到2头驴驹。目前,驴价每斤上涨了4-6元,他心里乐开了花。

走进隆昌镇养驴大户史大勇的肉驴养殖基地,映入眼帘的是干净整洁的驴舍,一头头体态丰腴的驴儿正在悠闲地晒着太阳、吃着草料,不时发出“嗯啊嗯啊”的叫声。史大勇是隆昌镇远近闻名的致富带头人。他家棚圈里有260多头乌头驴,经营模式主要以育肥为主。他算了一笔经济账:大驴和驴苗育肥半年左右卖掉,除去饲料草料等养殖成本,每头驴能净赚1000元到3000元左右。他家肉驴年出栏1000头,至少净赚80万元。

养驴20多年,史大勇夫妇摸索出了一套养

驴“致富经”,日子越过越红火。过去30平米的简易驴舍,换成了占地10多亩、设施完善的连排彩钢棚圈;3间不足50平的小砖房变成了8间宽敞明亮的大瓦房;之前有负债,全家只有一辆三轮车,如今银行卡数字节节攀升,还拥有了两辆丰田越野车。史大勇的儿子高中毕业后,跟随父母学起了养驴,四五年的时间,就在城里买了一百多平米的楼房,去年冬天也结了婚,小日子过得有滋有味。

隆昌镇旺龙山庄肉驴交易市场内,肉驴交易圈、草料库、餐饮、住宿等设施齐全。交易市场每个月有12个交易日,肉驴年交易量达12万头。肉驴经纪人刘硕颖正在和客商们热火朝天的谈价钱,平均每个交易日,都有50头左右的肉驴经她手交易,她和丈夫做肉驴经济人已

有5年,两人年收入五六十万元。

随着网络在农村的迅速发展,刘硕颖成为快手直播间“肉驴经纪人”美女主播。网红卖肉驴,打开了肉驴交易的另一扇窗。截至目前,隆昌镇的肉驴经纪人队伍已经有140余人,他们通过线上、线下互通有云。

产业发展是摆脱贫困的根本之策,也是实现乡村振兴的长远之计。隆昌镇现有4个肉驴养殖专业村,5个重点肉驴养殖场,11个肉驴改良点运行良好,全镇肉驴现存栏达1.8万头。该镇紧紧围绕“产业高质量发展、群众稳定增收”的目标,加强肉驴养殖技术指导和培训,推动肉驴标准化养殖发展,进一步拓宽农民增收渠道,助力乡村振兴,万头毛驴驮着农民致富奔小康。

【启示】

脱贫攻坚任务完成后,继续把产业振兴摆在重要位置,这样才能进一步巩固拓展脱贫攻坚成果,实现乡村振兴。赤峰市巴林左旗隆昌

镇因地制宜制定适合本地的致富奔小康路子,引导和扶持发展肉驴特色产业,形成从养殖端到销售端的全链条产业发展模式,大

大增加了农畜产品的附加值,形成了具有市场竞争力优势的特色产业,为当地乡村振兴注入了强劲动力。

传统村落落成
网红打卡地

网红打卡地

□怀特乌勒斯 摄影报道

江南园林式的凉亭,古色古香的建筑,绿树绿篱环绕的假山,飞流直下的瀑布,色彩斑斓的溶洞,还有雾气朦胧的湖面,炎炎夏日,游人如织。随着乡村振兴战略的持续发力,进入旅游旺季的内蒙古有越来越多的网红村受到游客青睐,呼和浩特市新城区保合少镇的恼包村就是其中之一。

徜徉其中,只见村巷干净整洁,屋舍错落有致,一幅水榭楼台、小桥流水人家的江南水乡场景。曾经因各种因素发展受限的传统村落,如今摇身一变成为集文化体验、观光游玩等为一体的网红村。在国家大力推进乡村振兴战略的大好前景下,恼包村的生产、生活、生态、文化等多个方面正在组合发力,阔步前行。



【心声】

“萝卜大王”的致富经

□讲述者:纪凤斌

我叫纪凤斌,今年47岁,是鄂尔多斯市鄂托克前旗城川镇麻黄套村村民,种植“旱茬萝卜”4年来,越来越觉得农村的发展天地特别宽。作为我们这里的致富带头人,今年种植面积达到1600多亩,我也成为远近闻名的“萝卜大王”,目前,产品陆续销往西安、广州等南方地区。

从摸着石头过河到今天的团队合作,我们的萝卜产业已经实现了从选种、播种、施肥、起拔、清洗、包装、存储、销售全程机械化作业,而且全部是订单销售,萝卜种植产业正在按照“党支部+企业+农牧户”的模式健康发展。

麻黄套村有适宜萝卜生长的土壤及自身“鸡鸣三省”的地理优势,这更方便我们同陕西省、宁夏回族自治区等地的合作。每年我们都可以种两茬,从每年4月20日前后开始种植,到6月20日就可以收获了,生长期两个月时间。收完第一茬,接着就能种第二茬,到10月份就全部收完了。最近萝卜价格不错,产品供不应求。目前看,今年每亩的产量大约是6吨,纯利润在2000元左右。

2015年我成立了鄂托克前旗汇能工贸有限公司,用人都优先用本村或周边的农牧民。现在,从田间地头到厂房冷库,我每天都要雇佣70多名农牧民,他们每人每天都能挣到170—200元的工资。现在不少年轻劳动力开始回到村里,为本村的乡村振兴增添了新动力、新活力。

我有两个打算,从明年开始,一方面扩大种植面积,预计达到4000—5000亩。另一方面还要建冷库,这样就能保证一年四季销售不断档。

(本报记者 李国萍 整理)

【一线】

绿色“稻田+”:鱼儿肥美稻谷香

□本报记者 张慧玲 实习生 萨其茹拉

田家少闲月,七月人倍忙。兴安盟科右前旗东盛稻田农民养殖专业合作社水稻种植基地内,成片的秧苗青翠欲滴,长势喜人。

合作社理事长张忠鑫停不下忙碌的脚步,随时查看着鱼、蟹、虾苗的长势,他高兴地说:“这几年,合作社因地制宜,示范推广了多种稻田综合种养模式,稻田里‘长出’了鱼、蟹、虾、鸭,不仅减少了农药化肥的投入,农田的亩均收益也提高了。”

2006年,合作社成立。农闲时,张忠鑫到辽宁、黑龙江、天津、北京、山西、贵州等多个省市考察,参加农业知识培训,还到高校与相关学科教授进行交流。合作社和多家高校达成协议,引进了科技团队实地指导。随即,合作社在国家工商总局注册了商标,并通过了农业部无公害农产品认证和有机食品认证。有了自己的品牌,合作社开始实行统一购进生产资料,统一品种、统一技术、统一加工、统一销售,帮助成员扩大生产规模,产品远销到北京、上海、广州、深圳等地。

有机水稻的成功种植,给合作社打了一剂

“强心针”。张忠鑫建成6万平方米的稻田综合养殖生态园,集稻田摸鱼大赛、抓蟹大赛、套鸭大赛、乡村民宿、庭院采摘于一体。生态园里举办了乡村稻田诗歌大赛、渔猎对抗赛等接地气的活动。

眼下,水稻植株生长迅速,稻田内,农民正在对水稻田进行扬肥作业,及时做好病、虫、草害的防治,为水稻孕大穗提供良好的生长基础。

正在扬肥的哈拉黑村村雷鸣向记者介绍,他去年加入东盛稻田养殖专业合作社,当年种植2亩有机水稻,今年增加到15亩。雷鸣指

着绿油油的秧秧说:“有机稻和普通稻的产量差不多,可种有机稻收入可以增加1倍。”

“以前咱种的水稻都是极普通的品种,拿到市场上卖不出好价钱,一年到头也没挣下钱。现在不一样了,种有机稻我们完全不用担心销售问题,合作社统一收购。有机大米极受欢迎,供不应求。”谈到加入合作社的好处,村民魏久会滔滔不绝。

今年,合作社成员已经发展到808户,渔稻综合养殖面积达到1280万亩。到年底,预计可收购水稻1280万斤,销售收入可达1920万元,亩均增收1000余元。