

## 看台

## 内蒙古优质农畜产品首次走进海峡两岸现代农业博览会

本报12月12日讯 (记者 韩雪茹)记者从自治区农牧厅获悉,近日,2023年海峡两岸现代农业博览会在福建厦门开幕。

本次博览会为期3天,以“两岸农情 融合发展”为主题,宣传两岸农业农村交流合作成就,促进农产品营销,助力品牌建设,搭建现代农业交流合作平台,推动两岸农业融合发展为主要内容。

为提升内蒙古农牧业对外交流合作水平,扩大名特优农畜产品知名度和影响力,自治区农牧厅组织24家企业参展,牛羊肉、奶制品、燕麦等200余种具有内蒙古特色的优质农畜产品、预制菜集中亮相,充分体现了内蒙古农畜产品的特点,让海峡两岸消费者品尝到了来自内蒙古大草原的风味美食。15家主流媒体对内蒙古特色农畜产品进行了专场推介,获得广泛好评。展会期间,内蒙古参展企业与各地多家采购商、渠道商、供应链企业达成合作意向。今年是自治区农牧厅首次组团参加海峡两岸现代农业博览会,通过本次盛会,将有更多的内蒙古优质农畜产品走向全国、香飘万家。

## 兴安盟脱贫人口人均纯收入首次突破2万元

本报12月12日讯 (见习记者 方圆)记者从自治区乡村振兴局获悉,据防止返贫监测系统测算数据显示,今年,兴安盟脱贫人口人均纯收入约为20038元,首次突破2万元大关。兴安盟脱贫人口和监测对象人均可支配收入增速同比增长12.4%,较全体农牧民收入增速高3.8个百分点。

据了解,兴安盟多措并举创新农牧业经营模式,拓宽农牧民增收渠道。在投资实施庭院经济项目上发力,覆盖农牧户5.17万户,其中脱贫户和监测户覆盖率接近60%,参与庭院经济农牧户平均增收5000元以上。该盟还扶持56家农机合作社提供耕、种、防、收社会化服务,覆盖农牧户1.57万户,实现户均增收1.5万元以上。与此同时,该盟通过实施市场主体带动项目,推动产业发展方式从一家一户分散经营向组织化、规模化生产转变。

## 呼和浩特市建制村邮件投递频次大幅提升

本报12月12日讯 (记者 李国萍)为解决农村寄递服务“最后一公里”难题,缩小城乡普遍服务均等化差距,今年以来,呼和浩特市邮政管理局督导邮政企业不断提升建制村邮件投递频次。截至目前,全市建制村每周投递频次及以上占比从31%提高到75%,建制村投递工作取得显著进展。

为方便农村地区用邮需求,呼和浩特市邮政管理局从4个方面推进建制村直接通邮水平。包括将此项工作纳入市政府提出的“强首府 走在前 做表率”的重点工作来抓;加大建制村直接通邮情况监管力度,工作人员通过实时监测普遍服务监管系统中打卡数据,以及实地深入建制村调研、走访、检查,确保投递频次提升落到实处;督促邮政企业加大资金和人员的投入力度、优化投递线路,加快一村一站建设;灵活运营机制,邮政企业出台了“带车加盟”的办法,推进农村邮路汽车化,以适应当前呼和浩特市农村地区的服务需求。

## 速读

本报12月12日讯 (记者 张慧玲)记者从自治区水利厅获悉,自全区农业水价综合改革实施以来,巴彦淖尔市杭锦后旗加快推进农民用水组织运行管理新模式建设,目前,杭锦后旗已经建立农民用水专业合作社58家。

据悉,农民用水专业合作社作为基层水利服务体系的重要组成部分,在保障有序和高效用水等方面发挥着积极作用。农民用水专业合作社的建立,对于转变农民传统的漫灌思想,提高农民用水组织化程度、推广先进灌溉技术、促进集约节约用水具有重要意义。

为了引导农民参与农田水利建设与管理,保障农业生产有序和高效用水,杭锦后旗加快推进农民用水组织运行管理新模式建设,按照“宜镇则镇、宜村则村、宜渠则渠”的原则,将原有的“个人承包”管理模式更改为“党支部+群管组织”管理模式,建立的农民用水专业合作社覆盖该旗所有村社和灌溉直口渠系,使基层用水组织运作更加规范。

本报12月12日讯 (记者 高慧)记者从自治区交通运输厅获悉,近日,赤峰市巴林右旗西拉沐沦至李家园子段公路工程通过竣工验收。本项目的建成,为沿线村庄农牧民提供了便捷的交通运输条件,同时为沿线涉农物资、商品的交流转运提供了便捷通道。

西拉沐沦至李家园子段公路工程全长27.055公里,总投资4470万元,起点位于西拉沐沦苏木政府所在地胡日哈嘎查,终点位于宝日勿苏镇李家园子村,沿线连接胡日哈、马鬃山、沟里等多个自然村组,是近年来自治区支持巴林右旗农村公路建设单线投资额最多、改造力度最大的工程项目,工程的实施结束了西拉沐沦苏木不通三级公路的历史。

## 【振兴·新作为】

供销合作社推进“三位一体”改革——

# 助农惠农“一竿子”服务到底

□本报记者 韩雪茹

寒冬时节,在赤峰市阿鲁科尔沁旗坤都镇翁根毛都嘎查牧民乌云巴图家的牛圈里,一头头膘肥体壮的牛或站或卧,悠闲自在。牛圈的不远处,一捆捆牧草堆积成小山,乌云巴图正忙着给牛添加饲草料。

“你看,这些牧草就是通过坤都为农服务有限公司购买的。他们卖的饲草料不但品质好、价格低,而且还能送货到家,还能享受饲草补贴呢。”乌云巴图说,“在我们这里嘎查,很多牧民都在购买公司集中采购的饲草料,在家门口就能买到质优价廉的饲草,大家伙儿都十分高兴。”

坤都为农服务有限公司是阿鲁科尔沁旗供销合作社社主任,坤都镇政府牵头成立的生产、供销、信用“三位一体”综合合作组织,通过开展各类合作服务,促进生产、流通、资金互助各类资源互动融合,丰富和满足了农牧民生产生活需求。

据介绍,赤峰市创新建立了以“政府主导、供销合作社主办、农牧民主体”为原则,以生产、供销、信用三项合作为服务内容,以“农姓农、联村带村、联农带农、公有制主体控股”

为特点的“三位一体”新型综合合作经济组织体系,基本形成了“三重合作功能一体化、三类合作组织一体化”的“三位一体”综合合作赤峰模式。2022年以来,赤峰市政府先后印发了《赤峰市人民政府关于建设生产、供销、信用“三位一体”综合合作组织体系 推进乡村振兴的实施意见》《赤峰市人民政府关于持续深化供销合作社综合改革 更好助力乡村振兴的实施意见》,设置专项资金支持“三位一体”综合合作组织建设,通过生产合作提升农业效益,通过供销合作实现节支增收,通过信用合作解决资金需求,着力为农牧民提供综合合作服务。截至目前,赤峰市建设乡级“三位一体”综合合作组织73个,服务联结嘎查村股份经济合作社1068个,农牧户41.5万户。

赤峰市“三位一体”综合合作推动乡村振兴只是自治区供销合作社为农牧服务根基更实、领域更宽的一个缩影。近年来,自治区供销合作社着力指导全区12个盟市供销合作社渐次推进“三位一体”综合合作试点各项工作,各地围绕构建“三位一体”综合合作组织体系、推动农牧业产业结构优化升级、提升农畜产品流通效率和水平、创新金融服务等方面,在实践探索中巩固发展成果。

位于土左旗阁牧镇沙家营村的张君

泰种植农民专业合作社近期成功中标乳业龙头企业供应订单,急需资金扩大生产规模。“我们咨询了多家金融机构寻求贷款,但是遇到了抵押物不足、利率高等问题,一直没有融资成功。”合作社负责人张君泰说。

就在张君泰发愁的时候,中国工商银行土左旗支行与土左旗供销合作社举办“工商银行、供销合作社银政企服务”洽谈会。洽谈会上,工商银行工作人员了解到张君泰经营发展难点后,当即为他办理了“经营快贷”业务。

张君泰高兴地说:“这个‘经营快贷’操作流程便捷,利率还低,还款方式也多样。你看,即时审批通过后就能现场提款。”

针对农牧民资金短缺“融资难”问题,自治区供销合作社积极与金融机构对接,立足双方各自优势建立合作关系,将便捷的金融服务延伸到嘎查村,推进金融惠农项目向农业生产一线延伸。

不只是土左旗,“金融+供销”模式在创新农村牧区金融服务、提升农牧业农村牧区现代化服务水平上不断发力。兴安盟供销合作社协调银行根据贷款主体特点,简化审批流程,开辟绿色通道,抢抓时间效率,量身制定融资方案,全力保障新型农牧业经营主体生产资金需求。锡林郭勒盟多伦县、太仆寺旗

供销合作社主动与金融机构对接,利用供销合作社完善的农村牧区网络平台,借助银行系统的资金、政策、技术资源,在基层供销社和综合服务社开设了“农信驿站”金融服务窗口,为农牧民办理小额取现、代理缴费等金融服务,将便捷的金融服务延伸到嘎查村。

今年9月,呼和浩特地铁新华广场站供销社便利店正式开业。

走进地铁新华广场站供销社便利店,熟悉的“供销绿”让人眼前一亮。绿门框、高柜台,货架上整齐排列的食品、日用百货琳琅满目,唤醒了许多人儿时的记忆,吸引了来看市民驻足打卡。

除了在地铁站开设供销社便利店,呼和浩特市供销合作社还将围绕本地供、本地销、本地鲜的供销新模式,推出社区供销鲜店,线上绿色农产品商城购物平台。

把田间地头的好货放进消费者的日常出行场景中,是供销合作社“链接城乡,助农惠民”的一个缩影。近年来,内蒙古供销系统切实转变传统发展方式,加快推动供销合作社由流通服务向全程农牧业社会化服务延伸,向全方位城乡社区服务拓展,充分发挥覆盖城乡的经营服务网络优势,持续发挥农畜产品流通“主渠道”和维护市场秩序“稳压器”作用。

**刘汉龙:为村民做点儿实事**

□见习记者 方圆

天还没亮,听着窗外阵阵寒风,刘汉龙裹紧衣服准备开始一天的工作:烧开热水让村民来办事时能喝杯热茶暖暖身子;打开电脑,测算脱贫户一年收入并逐一仔细核对录入系统……

2021年8月,赤峰市教育局选派刘汉龙到巴林左旗东镇朝阳营子村担任第一书记。“做点儿实事,让村民真正得到实惠。”刘汉龙说,这是他驻村以来始终不变的信念。

刘汉龙深知,要做到这一点,得先了解村民的“急难愁盼”,村里大事小事。到任3个月后,他走遍了村里的大小院落,手中的笔记本写得满满当当,换了一本又一本。

发挥派出单位的优势进行教育帮扶,成了他为村民做事的切入点。

作为一名教育工作者,刘汉龙对村里的孩子们格外关注。其中,一名小学生让他十分牵挂。孩子的父亲去世,母亲失联,年迈的爷爷奶奶失去了劳动能力,家庭经济困难。第一次入户了解到孩子的家庭情况,刘汉龙心里五味杂陈。“一定得帮帮他。”他暗下决心。

功夫不负有心人。2021年12月,经过刘汉龙多次沟通联系,终于有爱心人士为这个孩子捐赠人民币10000元,并承诺一直资助其到大学毕业。

截至目前,刘汉龙联系到的两名爱心人士对3名经济困难学生有捐资助学意向,助学资金约15万元。刘汉龙还联系赤峰市人民教育基金会帮助村里的留守儿童、经济困难学生11人。

“驻村以来,深切体会到村民生活的不容易。”刘汉龙认为,培育和发展产业才能带领村民致富。

为了发展村子的肉牛养殖产业,他带领村党支部与赤峰农牧学校畜牧兽医系成立联合党支部,多次邀请专家为村民集中培训养殖技术、入户手把手解决养殖难题。同时,为村民讲解“金牛贷”等政策,争取“托养代繁”项目扶持,引导村民养殖肉牛增加收入。2022年,朝阳营子村基础母牛存栏量由720头增长到1290头。

越来越多的村民踏上养牛致富路,可村集体经济薄弱、经营性收入占比低、乡村发展缺乏后劲等问题始终存在。如何破题?刘汉龙将目光落在村里的大棚上。

2022年,朝阳营子村通过土地流转建设大棚350栋,其中58栋由村委会负责管理,收益用于壮大集体经济。

能不能由党支部领办设施农业合作社带领群众一起干,实现集体经济持续发展?与村“两委”班子协商、联络返乡能人、发动群众参与……经过一番努力,巴林左旗恒吉种植专业合作社顺利“开张”,吸纳90名村民就业,实现年人均增收10000元。

今年8月,驻村第一书记两年任期到期,但刘汉龙选择了留任,他说:“今后更要牢记使命和初衷,静下心来、沉下身子为老百姓多做好事、实事。”

□本报记者 韩雪茹

繁忙的秋收结束后,阿荣旗农丰农机服务专业合作社的大型农机设备也开始“养精蓄锐”。“咱们这拖拉机、旋耕机、收割机、播种机应有尽有,开展耕种、植保、收获等农机作业是农机合作社的基本经营项目,基本覆盖了春播、夏管、秋收的农业生产各个环节。”合作社的工作人员一边进行着例行的巡视检修,一边指着一台台整齐排列的农机说。

合作社负责人李子健介绍说,合作社在2012年刚成立时只有四五台小型农机。近年来,随着农业生产需求的不断扩大,特别是在农机购置与应用补贴政策带动下,现在已经拥有“大马力”机械20多台,日作业量从

## “铁牛”驰沃野 农机挑大梁

以前的100亩地增加到现在400亩地。农机合作社发展壮大的过程,也是农业机械化水平不断提高的过程。

目前这家合作社在阿荣旗霍尔奇镇后山根村党支部的引领下已迅速发展成为一支管理规范、服务优质的农业生产机械化服务队伍。今年,该合作社以“党支部+合作社+农户”的模式,流转了周边村3.6万亩土地进行种、管、收,同时还建立了完善的托管式服务体系,为其他乡镇的广大农户提供从

种到收的种子、农药、化肥、技术、收割、销售“六统一”全程服务,实现土地规模化经营。

近年来,阿荣旗不断引进、示范、推广先进的现代农牧业生产技术和农机装备,全旗农机作业和服务化服务水平得到了显著提升。据统计,2022年全旗农机总动力达到115.25万千瓦,配套农具103429台套。2023年全旗主要农作物耕种收综合机械化率保持在96%以上。

“铁牛”驰沃野,农机挑大梁。如今,无论

是春耕夏管还是秋收,行走在内蒙古的田间乡野,各式各样颜值高、功能全的农机具活跃在田间地头,“铁牛”已成为现代农牧业的“标配”。

没有农业机械化,就没有农业农村现代化。近年来,内蒙古坚持全方位打牢农机基础,推广先进技术,增加适用装备供给,推动农机化向全程、全面、高质、高效转型升级。今年以来,自治区农牧厅组织各地加强农机手培训和机具检修指导,春耕、秋收期间,全区投入农机具292.5万台(套),培训农机手及修理工7.8万人次,为粮食生产提供有力支撑。同时,内蒙古深入开展主要农作物全程机械化推进行动,在精量播种、高效植保、减损收获等关键环节发力不断提高机械化水平。

周边嘎查的农牧民在他的影响和带动下,也在积极开拓自己的家庭牧场。目前,吉日嘎朗图镇共有家庭牧场90余户。大伙儿一致认为,由传统家庭小规模分散经营向家庭牧场适度规模经营转变是现代畜牧业发展的必由之路。一个个家庭牧场不仅鼓起农牧民腰包,也兴了产业。

乡村要振兴,产业是关键。吉日嘎朗图镇将继续以畜牧业增效、农牧民增收为目标,积极调整农业产业结构,立足地域特点、资源禀赋和群众养牛传统基础,紧盯肉牛产业发展前景,通过“以养带种、以种促养”的生态种养模式,大力培育家庭农场和养殖大户,促进养牛产业不断发展壮大,推进乡村产业转型升级,带领更多群众走上生态效益和经济效益双赢的畜牧业发展道路。

## 家庭牧场唱响致富歌

说起这些年总结的致富经,武二强指自家的家庭牧场打开了话匣子:“我一开始就有百头牛,通过不断探索实践,调整了畜群结构,改良了品种,而且转变了传统的粗放型养殖方式。通过完善储草棚、青储窖、棚圈等基础设施,2000年在原有养殖的基础上,慢慢扩大规模,正式成立‘武二强家庭牧场’,走上了绿色畜牧业产业发展之路。”

冬季正是牛羊长膘的时候,武二强正在

将晾晒干的葵花盘装袋。他计划再从周围邻居那里购买一些玉米和苜蓿,给刚刚买回来的西门塔尔牛“加餐”。在自家致富的同时,武二强也在积极带动身边的人。通过购买周边村民种植的玉米、苜蓿等饲草,雇佣本地村民管理棚圈、搅拌草料,增加他们的收入。对于上门请教养牛经验的农牧民,武二强总是耐心地将自己在养殖过程中总结的经验悉数传授,并不断和他们探索学习更为先进的养殖方法。