

呼伦贝尔农垦集团以科技创新为引领,大力培育和发展新质生产力,为保障国家粮食安全贡献力量。

以普惠金融守护万家灯火

——农行内蒙古分行开展普惠金融“E守护”调研行活动

普干行百业,惠千家万户,普惠金融与百姓生活息息相关。农业银行内蒙古分行始终践行金融工作的政治性、人民性要求,持续提升普惠服务的覆盖率、可得性、满意度,不断推进普惠金融高质量发展。近期,农行内蒙古分行开展普惠金融“E守护”专题调研活动,通过集中调研走访数字普惠金融、供应链金融和农户金融等领域的服务案例,集中展现农行内蒙古分行做好普惠金融大文章的生动实践。

聚焦两件大事 推动金融高质量发展

“政采e贷”让企业享受数据金融红利

近年来,呼和浩特市着力打造大黑河郊野公园,主题花海中姹紫嫣红的花草与蓝天白云交相辉映,色彩斑斓的郊野花带,宛如一条曼妙飘逸的彩色丝绸,为大黑河增添了无尽的魅力,吸引着许多市民争先进卡。

“花海植物以醉蝶花为主,辅以林荫鼠尾草、硫华菊、金鸡菊等宿根花卉,就像莫奈名画《睡莲》,整体呈线形,从而打造形成大地花海景观。”花海项目负责人、内蒙古鑫澜景观园林绿化有限公司总经理刘志敏说,“能让我们企业的设计理念实现具象化,‘政采e贷’金融扶持至关重要。”

据了解,“政采e贷”是农业银行为践行优化营商环境要求、帮助小微企业纾困解难而创新推出的普惠金融产品。产品以政府采购场景为核心,聚焦实体小微企业供应商,挖掘政府采购合同的信用价值以及在政府采购活动中形成的数据价值,以数字化、线上化为手段,实现小微企业贷款线上申请、审批、合同签订、提款、还款的全流程操作,有效缓解了小微企业融资难、融资贵。

刘志敏与农业银行“政采e贷”合作是一次双向奔赴。38岁的刘志敏从2017年开始做园林项目,这类项目需要前期垫资,在没有使用“政采e贷”前,贷款的事儿让他很头疼,与多家银行合作过,不是利率高,就是贷款过程需要抵押资产,而且时间还长,真是一波三折。2022年呼和浩特市园林局的项目中标后,项目周转资金又开始困扰刘志敏,正在他多方打听贷款时,农业银行也注意到“政府采购云平台”上有关他中标的信息,双方经过联系并相互了解后一拍即合。2023年1月,刘志敏向农业银行呼和浩特分行如意支行融资到3笔共计230万元的贷款,之后如期还款。2024年,刘志敏凭借自己良好的信用又通过“政采e贷”贷到4笔共计340万元。

“大家辛苦了!”走进莫奈花园,刘志敏熟络地跟正在修剪树枝、清洁地面的工人们打着招呼。“‘政采e贷’对我们小微企业的帮扶,也是数据金融带来的时代红利,我从申请到拿到贷款只用了3天时间,贷款利率也低,真是高效又普惠。因为不缺周转资金,我每月能按时给工人发工资,在工人面前,腰杆直直的!”刘志敏打趣道。

“‘政采e贷’如此接地气,自治区的政府采购‘全区一张网’功不可没。”农行内蒙古分行普惠金

融事业部闫向东表示。

2019年,为贯彻落实中央深改委审议通过的《深化政府采购制度改革方案》及财政部实施意见精神,内蒙古率先在全国建成政府采购“全区一张网”,构建了“不见面、网上办”“一件事一次办”“一网通办”的新格局;形成了对参与政府采购活动的各类采购主体“一网登记、分级管理、全区共享”的新模式;实现了政府采购业务“网上全覆盖,网下无交易”的新目标,不见面开标率达100%,全流程线上评标比例100%;实现了跨省域之间和辖区内区域之间远程异地评审的常态化和评审工作线上化。

“2020年9月以来,为贯彻落实国家支持和促进中小微企业发展有关要求,积极发挥政府采购政策功能,进一步加大财政支持中小微企业发展力度,依托政府采购‘全区一张网’和全流程电子化的‘制度+技术’优势,内蒙古在全区范围内推出政府采购合同融资服务,切实为中小微企业提供资金支持,助力企业健康发展。”自治区财政厅政府采购处处长付晓枫介绍。

为快速推动政府采购合同融资服务,自治区财政厅积极行动,选择开展融资业务积极、服务范围覆盖面广的农业银行开展“融资直通车”试点合作,依托农业银行总行“农银智链”平台与内蒙古自治区“政府采购云平台”进行系统直连,在提前授信计算、提高放款额度、缩短审批流程、加速放款到账、锁定回款账号5个环节上下功夫,为企业提供利率优惠、流程快捷、额度灵活的政府采购合同融资服务,有效支持小微企业健康发展。

“内蒙古鑫澜景观园林绿化有限公司只是‘政采e贷’金融服务的受益者之一。从2022年‘政采e贷’上线以来,农业银行内蒙古分行已累计为161户小微企业投放250多笔贷款,累计投放贷款超过4亿元,目前的余额是2.6亿元。”闫向东说,“下一步,农行内蒙古分行将继续践行‘为群众办实事,事事要办实’的理念,为小微企业客户成长保驾护航,实现对小微企业的‘雪中送炭’,也为‘有温度的银行’再添一度。”

“惠农e贷”为农牧民带来幸福生活

傍晚时分,呼和浩特市和林格尔县盛乐镇灯笼素村村民姜俊军和爱人高艳艳看着羊圈里嬉戏打闹的羊羔,院里悠闲自在的溜达鸡,感觉浑身有使不完的动力。

如今越来越有奔头的生活是这对中年夫妇在10年前不敢想象的。他们当时是贫困户,生活举步维艰,是国家的全额贴息脱贫政策和农业银行的贷款给他们带来了曙光。2014年,姜俊军两口从农业银行贷款3万元买了40多只羔羊。有了启动资金和政府的贴息政策,2015年,姜俊军家成功脱贫。

随着农业银行“惠农e贷”金融产品上线,姜俊军再次找到农业银行,至此与“惠农e贷”结下了不解之缘。之后,他每年都向农业银行贷款扩大养殖规模,家底也越来越殷实,目前养殖200多只羊、50多只鸡,还耕种着50多亩地。

回忆曾经再看当下,姜俊军感慨万千:“如果没有国家的好政策和农业银行的‘惠农e贷’,就没有我家今天的好日子。”

“灯笼素村常住人口112户194人,主要以养殖为主。符合‘惠农e贷’贷款条件的有40户,其中有一半农户贷了款,贷款额度从几万元到20万不等,有力支持了农牧民走上致富路。”农业银行和林格尔县支行营业室主任杨日旺介绍,“在内蒙古,像灯笼素村姜俊军这样的‘惠农e贷’受益者有很多。”

走进呼伦贝尔市陈巴尔虎旗特泥河牧场第四生产队,放眼望去,一幅美丽的乡村画卷展现在眼前,微风拂过金色麦浪,成群的牛羊点缀着辽阔草原,一派丰收景象。

农业银行陈巴尔虎旗特泥河支行客户经理史星海来到牧民塔娜宽敞明亮的家,与塔娜熟练地聊着天,像老朋友一样。“2019年家里有200多只羊,从农业银行贷款后扩大了养殖规模,如今发展到1500多只。养殖业是我家主业,‘惠农e贷’的帮助起了大作用。咱们农行工作人员服务很到位,整个贷款过程只需要3天到5天,真是非常舒心。”塔娜言语间流露着对农业银行的感激之情。

“特泥河牧场第四生产队有牧民30多户,均以养殖业为主,‘惠农e贷’深受他们青睐,贷款几乎实现全覆盖。”史星海介绍。

作为金融服务“三农”的国家和主力军,农业银行始终践行以人民为中心的服务理念,积极探索新时代普惠金融发展规律,不断推进普惠金融实践创新、理论创新、制度创新,逐步走出了一条具有农行特色的普惠金融发展之路。农行内蒙古分行坚持普惠金融服务理念,运用“惠农e贷”,解决农牧民贷款难、贷款贵的问题,让更多农牧民贷得到、贷得快、用得好、少跑路。截至9月末,农行内蒙古分行“惠农e贷”贷款余额达673.27亿元,较年初增加167.04亿元。



大黑河郊野公园。

“集团保兑”赋能农垦集团高质量发展

在北京市珠市口东大街呼伦贝尔农垦营销体验中心内,呼伦贝尔农垦集团旗下的“苍茫谣”芥花油、“三河牛”乳肉等十种优质品牌产品分门别类整齐摆放,来自天南海北的人们在销售员的介绍中,了解饱含“呼伦贝尔味道”的匠心与诚意,真切感受到绿色健康的生机活力。

“呼伦贝尔农垦集团在北京设立营销体验中心,旨在以北京为核心辐射华北乃至全国市场,为人们带来更为美味、健康、营养的原生态高品质健康食材,满足首都人民及更广大客户对多元化高品质健康食材的需求。”呼伦贝尔农垦集团有限公司党委书记、董事长、总经理,内蒙古自治区海拉尔农牧场管理局局长郭平说,“作为现代化企业,农垦集团的发展壮大离不开金融支持。无论从生产经营需求还是基础设施完善等多方面都需要金融力量赋能。”

呼伦贝尔农垦集团作为全国三大国营农垦之一,是一家以农牧业为基础产业,农牧工商贸综合经营、一二三产业融合发展的大型国有现代化农垦企业,有24个现代化程度较高的农牧场分公司,拥有完整的“购、产、销”全产业链,在集团全产业链经营中内部各子公司都是上下游关系,资金结算量较大,也存在融资需求。

农行内蒙古分行作为呼伦贝尔农垦集团长期的合作伙伴,多年来为农垦集团提供了现金管理平台、短期信用、中期信用法人客户透支、网捷贷、

惠农e贷、薪资卡等多种金融服务,授信额度也在不断增加。

2023年,为进一步支持呼伦贝尔农垦集团高质量发展,农业银行为其量身打造了供应链融资——集团保兑业务,这一模式支持核心企业关联子公司为其上游供应商自主签发“e信”,为产业链上下游企业提供更加便捷、高效的金融服务。实现与上下游企业的账款结算,资金秒到账,极大缩短了农垦集团内部资金往来运作流程,有效解决了供应链上下游企业自己找银行、贷款存在的周期长、抵押物不足等问题,大力推动了企业高效发展。

谈到集团保兑业务带来的好处,呼伦贝尔农垦食品集团有限公司总经理孙艳辉介绍道:“集团保兑业务最大特点就是简化和方便。以前,子公司之间业务往来流程繁琐,资金运转也慢。举个例子,我们公司从农牧场公司进原料,金额几千万,以前只能等到销售环节完成才能给对方货款,资金运转周期长,而且公司内部也没有流动资金。如今有了集团保兑业务,在供应链平台上,用汇票进行结账,资金秒到账。2023年,呼伦贝尔农垦食品集团有限公司通过集团保兑业务签发完成了5000万元的业务资金。”

无疑,集团保兑业务对于呼伦贝尔农垦集团高质量发展起到了积极的助推作用。“2024年1月至9月,农业银行呼伦贝尔分行作为农垦集团办理该模式下供应链融资业务4500万元,充分利用供应链金融有效服务自治区实体经济发展。”农业银行呼伦贝尔分行耿志强说。

“链捷贷”打造实体经济共赢链

“能作为蒙牛集团的上游企业,真是太幸运了!不但有稳定的原奶销售渠道,还能享受到农业银行融资福利,这对我们中小企业发展实在是太重要了!”在今年乳业行业整体不景气的背景下,内蒙古青禾草业有限公司法人郑俊清总是不由地感叹。

郑俊清所说的融资福利是农行内蒙古分行基于与蒙牛集团长期战略合作的基础上,针对蒙牛集团上游企业,创新推出的供应链金融服务“链捷贷”,提高中小企业融资的可获得性和便利性。

一直以来,小微企业都受抵押不足、贷款利息高、贷款流程长等条件制约,融资比较困难,蒙牛集团的上下游企业也不例外。为了解决这一难题,农行内蒙古分行与蒙牛集团以互联网思维为核心,合力推出高效批量金融服务“链捷贷”,形成“互联网+金融机构+核心企业+产业链上游客户”的业务模式,即农行内蒙古分行依托信息化系统,借助互联网技术和网络信息资源,为蒙牛集团的上游企业提供批量、自动、便捷可信的信贷业务,满足其产业链中小微企业“短、频、快”的融资需求。

内蒙古青禾草业有限公司就是受益于“链捷贷”的蒙牛集团上游企业之一。

走进位于呼和浩特市和林格尔县大红城乡的内蒙古青禾草业有限公司,蓝天白云下,多个牛舍错落有致地分布在高高低低的山坡上。午后,阳光洒在熟睡的牛群身上,暖洋洋的。牛栏内奶牛膘肥体壮、毛色光滑。郑俊清穿行于牛舍间,边忙边说:“5000多头牛每个月伙食费就得700万元,

这要没有贷款支持,根本运转不开。”

2016年初成立的内蒙古青禾草业有限公司,其发展壮大与农业银行和蒙牛集团的持续支持是分不开的。“从公司成立到现在,合计向农业银行贷款5000多万元。特别是有了‘链捷贷’后,不但能‘按秒放款’,而且利率也低,操作灵活简便,资金周转特别方便,再加上蒙牛集团免费提供了包括技术等多方面的支持,公司的发展持续向好。”有农业银行高效便捷的金融服务和蒙牛集团这个大靠山,郑俊清把企业做大做强信心很足。目前,内蒙古青禾草业有限公司共有奶牛5300头,日产65吨牛奶,成为蒙牛集团主要的奶源基地之一。

“像‘链捷贷’这样的供应链金融产品,对于盘活实体经济经营活力,推动产业链良性持续发展有着积极的意义,非常有借鉴价值。”蒙牛集团资金管理部高级总监樊东表示。

据了解,从2015年6月1日“链捷贷”上线以来,截至11月末,农行内蒙古分行累计为707家蒙牛集团上游企业办理“链捷贷”业务27712笔,金额71.90亿元。下一步,农行内蒙古分行将深入贯彻落实党的二十届三中全会精神以及中央金融工作会议精神,全面落实国家金融监督管理总局和国家发展改革委支持小微企业融资协调工作机制要求,以更高的标准、更实的举措,写好普惠金融这篇大文章,为自治区经济高质量发展贡献更大力量。

(郭伟伟 鲁娜)

农行呼和浩特分行和林格尔县支行客户经理为青禾草业公司提供上门服务。