

民营经济是推动社会经济发展不可或缺的力量,是高质量发展的重要基础,一直以来,农行内蒙古分行坚决贯彻党中央关于支持民营经济发展的决策部署,深入落实内蒙古自治区“助企行动”工作要求,将服务民营企业作为“一号工程”,通过深化机制和服务模式创新,提高金融服务民营经济质效。截至今年6月末,该行民营企业贷款余额达到1417亿元,较上年增加267亿元,增速达到13.2%。

农行内蒙古分行: 持续提升金融服务民营经济质效

□王海超 鲁娜

畅通民营特色产业融资通道

阿拉善被誉为“中国骆驼之乡”,骆驼产业是当地特色支柱产业之一。莱美尔绒毛有限公司2008年成立,主营驼毛、羊绒收购、加工和销售,是当地一家规模较大的加工、销售驼绒的民营企业,也是阿拉善盟农牧业产业化龙头企业。每年的二、三季度,企业大量收购和加工驼毛,四季度和次年一季度再将加工好的驼绒销往国外市场。

2023至2024年,因为驼毛收购成本价格上涨,连带出现产品出口价格调高,造成企业销量下降。农行阿拉善分行了解情况后,为企业授信循环贷款300万元,用于日常收购驼毛。今年驼毛价格逐渐下降,出口的无毛绒价格每公斤较2024年减少75元,外商采购数量增加,企业利润回升向好。除贷款支持外,农行阿拉善分行还为客户提供账户开立、外汇结算等综合化金融服

务,全方位满足企业金融服务需要,大力支持企业经营发展。

为更好支持民营企业做大做强,农行内蒙古分行构建“专班+平行(集中)作业+清单制”服务作业机制,对融资需求迫切、用款时限要求较高的民营主体,实施平行作业和前后台会商模式,压缩业务流程,明确调查审查办结时限,实现快速响应。今年上半年,该行为民营法人经营主体提供融资243亿元,较上年多提供融资38亿元。

提起赤峰市宁城县,鸭产业是当仁不让的区域特色产业之一,走进汐子镇,远远望去,一排排鸭舍映入眼帘。走进内蒙古塞飞亚科技发展股份有限公司,生产车间一派繁忙景象,该企业成立于2001年,主营优质瘦肉型草原鸭原种选育、商品鸭养殖加工、熟食深加工等,是一家现代化肉鸭全产业链大型企业,也是农

业产业化国家重点龙头企业。从乡镇的一家小微企业发展成为国家级重点龙头企业,内蒙古塞飞亚科技发展股份有限公司的成长离不开银行信贷资金的支持,农业银行在企业发展进程中扮演了重要角色。围绕鸭苗选育、设备更新改造等多个链条,农行赤峰分行累计为企业投放贷款2.1亿元,为种鸭核心群维护、现代化孵化设施升级、优质种苗的规模化生产提供了支持。此外,农行赤峰分行以支持塞飞亚公司为核心,构建了高效的供应链金融服务体系,上游养殖户凭借与塞飞亚签订的订单合同,可快速在线申请贷款,既保障塞飞亚产品的稳定供应与质量安全,又提升产业链整体运行效率,今年前7个月,农行赤峰分行向塞飞亚合作养殖户累计发放普惠贷款超过3000万元。

农行内蒙古分行认真落实党中央、各级政府和监管部门关于支持小微企业发展有关工作要求,结合落实支持小微企业发展融资协调工作机制,持续加大小微企业走访对接和信贷投放力度,推动信贷资金直达企业,为企业发展送去“定心丸”。

通辽丰盛农产品电子商务有限公司是通辽市重点扶持小微企业、内蒙古自治区农牧业产业化重点龙头企业,该企业依托当地丰富的农产品资源,构建电商交易平台,通过信息发布、仓储物流等服务,批发零售农产品和农副产品,将地区圆葱、土豆等农产品推向全国,从2016年投入运营至今,农副产品日吞吐量已经达到3000吨。

开鲁县是全国最大的红干椒生产基地之一,年均产量超过30亿斤,占全国辣椒总产量的22%,总出口量的50%。通辽丰盛农产品电子商务有限公司总经理李国良把握优势资源,计划大量收购红干椒,但因手头的流动资金不足,向当地农行提出贷款申请。农行通辽分行派出客户经理开展上门调查,去年12月为企业办理了1000万元三年期循环贷款,用于收购红干椒,满足了企业融资需求,确保了红干椒收入入库。目前,该企业年均营业额已达到5000万元左右,“企业的发展离不开银行的支持,农行为我们提供的金融服务很到位,在农行的支持下,下一步我们将稳步做大批发零售规模,推动地区农产品走向更加广阔的市场。”李国良说。

据农行内蒙古分行相关负责人介绍,该行将支持小微企业发展作为全行重点工作之一,通过出台机制、组建工作专班等方式,为小微企业发展提供及时高效的金融支持。自支持小微企业融资协调工作机制实施以来,该行已经累计走访推荐清单内小微企业9.65万户,授信4.76万户275亿元,为4.65万户小微企业发放贷款259亿元。

下一步,农行内蒙古分行将持续强化国有大行的责任担当,保持金融支持力度只增不减,紧跟国家政策导向,以更高站位、更实举措服务内蒙古自治区经济社会高质量发展,在支持民营经济发展上拓宽思路、走在前列、做出成绩,助力书写中国式现代化内蒙古新篇章。

房间各具特色。进入6月份以后,入住率远超同期,旅游旺季收入显著增长。不仅如此,当地农行还为民宿免费办理了收款聚合码,方便其日常核算收款,便捷了后台管理,得到客户好评。随着民宿入住率增长,也带动了周边餐馆、特产店销售业绩增长,形成了良性文旅消费生态圈。

内蒙古各地风景秀美,近年来,各级政府大力发展文旅产业,农行内蒙古分行聚焦文旅产业经营主体的服务需求,充分运用科技赋能,为民宿经营主体、文旅集团、农家乐等提供全方位支持。

赤峰市旅游资源丰富,为支持该市旅游业发展,农行赤峰分行整合资源,运用科技赋能,加强智慧场景推广,为赤峰市文化旅游发展(集团)有限责任公司上线了“多商户商城微信景区小程序”,通过该程序,游客可提前在线上预订酒店、租车和购买景区门票,免去了线下排队等候的时间,提高了旅游体验。同时,该小程序上线后也实现了智慧化管理,减轻了文旅集团后勤管理的工作量,降低了管理成本。

将金融服务嵌入项目运营、旅游场景建设的各环节,才能更好发挥金融支持作用,农行内蒙古分行以思路创新、产品创新、服务模式创新,提高金融服务适配性,为内蒙古自治区旅游业发展注入新动能。

当前,全区文旅产业发展势头向好,农行内蒙古分行将认真践行金融工作政治性、人民性,持续加强对实体经济发展的支持,通过更加精准的信贷投放、更加适配的产品、更加便捷的服务渠道,以“真金白银”助力内蒙古旅游业更快、更好发展,奏响文旅发展最强音,谱写美丽中国的内蒙古新篇章。

乡村要振兴,产业必先行。中央农村工作会议强调,要推动乡村产业提质增效,做好“土特产”文章,培育新产业新业态,完善联农带农机制,促进农民增收。近年来,农行内蒙古分行认真贯彻党中央决策部署,坚持服务“三农”主责主业,通过创新金融产品、优化服务渠道,为内蒙古农产品发展注入强劲动力。截至今年6月末,该行涉农贷款余额达1500亿元。

在阿拉善左旗宗别立镇茫来嘎查,红旗和斯琴高娃夫妇是当地有名的梭梭种植大户,过去家里以放牧为主,自有的6600亩草场每年也能带来可观的经济收入,但由于出现区域沙漠化问题,牲畜放牧受到了较大影响。前几年,夫妻俩一商量,决定将4000亩草场改为种植梭梭。2020年,农行阿拉善左旗分行为斯琴高娃办理了20万元惠农贷款,在资金支持下,4000亩梭梭成功完成种植。时间转瞬即逝,到2024年,这片梭梭幼苗已经成为成林,20万元贷款到期后,农行工作人员上门为她办理续贷手续,贷款额度进一步扩大到了50万元,有了农行信贷资金支持,夫妻俩对梭梭种植充满了信心。当前,在农行信贷资金的帮助下,阿拉善正在建设百万亩梭梭生态林基地(宗别立)项目示范区。

在距离茫来嘎查170公里的巴彦诺日公苏木浩坦淖尔嘎查,牧民李在强学习先进经验,也通过农行信贷资金的支持,投资10万元将自家2000亩草场改为种植花棒和梭梭,不仅有效应对草场沙漠化趋势,更实现了经营转型,增加了经济收入。

斯琴高娃夫妇和李在强的种植案例只是一个缩影,农行内蒙古分行坚持综合施策,将支持涉农特色产业与发展与支持生态保护相结合,持续加大惠农信贷投放,做到了多元化、多业态、多维度支持,截至今年6月末,该行生态环保领域贷款余额达到51.5亿元,年增速达到164.5%。在巴彦淖尔地区推广了“惠农e贷”服务,支持1万农户建设近10万亩滴灌、喷灌高效节水农田,信贷支持的适配性更强,既增加了农牧民收入,更为保护生态环境注入了动能,金融服务效能持续提升。

内蒙古是国家的粮仓、肉库和奶罐,是中国重要的粮食产区,兴安盟被誉为“中国草原生态稻米之都”,因该地区种植的大米在国内享有较高的知名度,是当地政府重点发展的涉农产业。农行兴安分行因地制宜,发挥自身优势,优化金融服务,加大资源投入,积极支持兴安盟大米全产业链发展。

兴安盟草原三河有机农业开发有限公司2014年成立,主要经营大米种植、加工和购销,历经从个体户、农业合作社到公司的转型,企业生产规模逐步扩大。截至目前,该企业订单方式已经带动当地农户803户,水稻种植面积达到2万亩。为统一水稻种植品种,每年春季,企业将水稻种籽卖给农户,并以保底价格签订收购订单,秋季稻谷成熟后再收购回来进行加工,这样既保证了大米质量,也减缓了粮价变动对农户收入带来的冲击。为拓宽销路,一方面企业创建了“源在兴安、自然兴安、盟生万物”品牌,通过线上直播、上线商城等方式加大宣传力度,另一方面加强线下推广,拓展批量订单,2024年,企业销售额突破了7000万元,品牌知名度持续提升。

企业经营规模越来越大离不开农行的信贷支持,说起与农业银行的合作,也是“源远流长”,有近10年的时间,信贷额度从最初的10万元到现在的1000万元,贷款支持越来越有力,企业发展的信心也越来越足。企业负责人张海峰说道:“农行信贷资金满足了我们收购农户水稻流动资金需求,而且农行的贷款产品授信期限长、利率低、自助循环,契合了企业经营周期,以最低融资成本为我们带来了最有力支持。”站在张海峰办公室的窗边,向外望去,绿油油的稻田犹如一幅图画,小溪穿流在稻田之间,野鸭嬉戏,满载丰收的希望。

通辽市是国家重要商品粮基地,2024年玉米产量占内蒙古自治区玉米产量的三分之一,“通辽黄玉米”获国家农产品地理标志,依托玉米资源,当地形成了生物医药、食品加工、饲料生产等产业集群。林国梅是开鲁县裕鑫粮食购销有限公司总经理,自2004年从事粮食购销行业,创业几经波折,在2014年成立了自己的公

司,企业上游从农户收购玉米,经过烘干、晾晒,再销售给下游的农牧民或粮食贸易公司,经过多年来的努力,企业在当地市场具备了一定竞争力。今年年初,因粮食收储量扩大,企业流动资金趋紧,农行开鲁县支行主动联系林国梅,为企业办理了500万元“粮食收储贷”,解决了流动资金不足的问题,帮助企业收储玉米2300多吨。据悉,农行通辽分行专门制定了粮食收储行业小微企业客户集群整体服务方案,优化涉粮企业“种植、收储、加工、物流”全产业链金融服务,为当地24户粮食收储企业累计投放贷款9400万元,保障了粮食收储行业持续稳健发展。

粮食安全是国家安全体系的重要组成部分,是“国之大者”,内蒙古作为国家重要的粮食生产基地,在保障国家粮食安全和重要农产品稳定供应中具有战略地位。农行内蒙古分行持续强化粮食安全金融服务,聚焦“藏粮于地”,今年前6个月累计投放农田建设领域贷款5亿元,投放高标准农田贷款2.8亿元,以金融活水“浇灌”百万亩农田。聚焦“种业振兴”,强化种源基地金融服务,创新“种业科创企业+种植大户+土地流转”联动模式,为乌兰察布、锡林郭勒等马铃薯良繁基地投放种业贷款5.4亿元,带动5400户农户繁育良种良田6万亩,今年前6个月种业振兴领域贷款增量达到14.6亿元,增幅近100%。全行批量支持粮食经纪人、仓库户等收储粮储户,助力培育粮食多元化收储市场主体,服务9.5万户粮农办理“粮农e贷”285亿元。全行粮食重点领域贷款余额达到378.2亿元,信贷支持实现扩面增量,有力助推粮食稳产增收,擦亮了“农业芯片”。

兴安盟扎赉特旗地处北纬46度积温带,独特的气候适合蔬菜种植,近年来互联网技术快速发展,信息传播速度更快,音德尔镇联合村的村支书杜可心到黑龙江省牡丹江市学习经验,在村里带头种植“药用老皮黄瓜”,随着种植技术不断优化,亩产达到了130斤,每年8月份,他将黄瓜去皮留籽,晾晒干后压缩打包销往外地,亩均年利润达到2万元。此外,杜可心还种植了500多亩玉米,每亩年利润也能达到3000元以上。

今年年初,杜可心又承包了一些土地,自家种植面积扩大到了1000亩,与此同时,土地流转费、购买农资的费用也随之增加,作为农行的一名“老客户”,在他需要资金之时,农行扎赉特旗支行客户经理上门为他办理了“惠农e贷”,贷款额度由几年前的20万元扩大到了45万元,且无需抵押和担保,较低的利率、合同期内可循环使用,便捷的信贷产品有效解决了他的燃眉之急,保障了春耕时节种子及时下地。“农行不仅贷款利率优惠,而且服务很好,为我们全村发展种养殖业提供了很大帮助”。杜可心看着地里的黄瓜说道。

内蒙古自治区横跨祖国东西,资源丰富,地大物博,全区各盟市涉农产业发展各具特色,农行内蒙古分行因地制宜、因行施策,充分发挥产品体系丰富、营业网点多、线下服务覆盖面积广、线上服务渠道便捷的优势,整合金融资源,聚焦内蒙古自治区“地、水、种、粮、肉、奶”六篇文章,加大金融支持力度,近年来融资额度持续增加,服务领域不断拓展延伸。下一步,该行将秉承国有大行责任担当,围绕粮油作物单产提升、耕地保护和质量提升、农业新质生产力发展、多元化食物供给、农业品牌建设等重点领域,持续强化信贷投放、支付结算等综合化金融服务力度,为内蒙古建设国家重要农畜产品生产基地贡献更大力量,绘就全区更加壮美的乡村振兴新画卷。

支持民营领域发展新质生产力

民营企业是发展新质生产力的关键力量,发挥民营经济活力、创造力至关重要。在兴安盟扎赉特旗,8月,永林生物质热电有限公司的工人正在忙碌着检修设备,从10月下旬开始,厂区将进入繁忙季节,成车的秸秆从全旗各地运往这里,为冬季供暖和发电做准备。

该公司的热电联产项目是兴安盟地区首个利用秸秆等农林废弃物进行发电与供热的清洁能源项目,于2021年开工建设,当年实现投产。与传统的供热方式不同,该项目改变了燃煤供热发电模式,过去被废弃或焚烧的秸秆“变废为宝”,将秸秆、木片、树皮等作为燃烧物,这样

既降低了成本,解决了全旗热源不足的问题,也实现了清洁能源供热,降低了碳排放、促进生态环境改善。每年企业供电加供暖的收入在2亿元以上。同时,依托秸秆收购、运输和打包等方式,加上带动就业,企业有力带动了村民增收。

农行兴安分行组建专业服务团队,主动上门对企业了解资金需求,经过调查评估,2023年为企业授信1.9亿元固定资产贷款,用于项目建设和日常经营。“农行上门办贷,服务很周到,而且贷款利率低,很好满足了我们的用款需求。”企业负责人胡雪说道。当前,永林生物质热电联产二期项目正在建设中,

因地制宜 带动区域文旅产业发展

金融助力文旅产业谱新篇

□王海超 鲁娜

为深入贯彻落实党中央、国务院关于进一步培育新增长点、繁荣文化和旅游消费的有关工作要求,落实内蒙古自治区人民政府关于把旅游业打造成支柱产业的部署,以金融支持推动文化与旅游深度融合发展,加快建设文旅强区,农行内蒙古分行积极践行国有大行责任担当,发挥自身服务优势,从信贷投放、场景创新、支付结算等维度发力,为内蒙古文旅产业发展注入金融动能。截至今年6月末,农行内蒙古分行累计投放文旅产业法人贷款16.03亿元,支持文旅产业法人客户164户。

过深度挖掘西辽河文化和科尔沁文化,发挥地区特色优势,带火了孝庄河文化旅游,促进了文化旅游深度融合,推动消费和文旅产业高质量发展,不仅是通辽市文旅融合的重要载体,也是推动经济和社会发展的重要载体平台。

内蒙古西辽河文化旅游开发有限公司是内蒙古科尔沁文化旅游集团有限公司的全资子公司,是孝庄河文化旅游休闲街区建设主体,2024年底,孝庄河文化旅游休闲街区项目部分设施缺少资金无法投入使用,了解到企业融资需求后,农行通辽分行向内蒙古西辽河文化旅游开发有限公司发放短期流动资金贷款1000万元,用于该公司运营的孝庄河文化旅游休闲街区项目建设和基础设施更新维护,本笔贷款投放后,孝庄河文化旅游休闲街区设施建设进一步得到完善,对全市旅游业发展的带动作用持续提升。

与此同时,农行通辽分行也以金融活水支持着另一处文旅项目建设。围绕西辽河文化宣传,当地打造了孝庄河文化旅游休闲街区,成为了网红打卡地,也是通辽市重点打造的国家级旅游休闲街区之一。该项目以孝庄河为纽带,集文化展示、休闲娱乐、餐饮美食、特色旅游于一体,通

召,围绕各盟市文化资源和区域旅游发展规划,丰富金融服务举措,通过加大贷款投放助力新业态开发和项目建设,为文旅产业融合发展提供坚实有力的金融支撑。

打造场景 提供多元化金融支持

每年的七八月份是兴安盟的旅游旺季,各地游客络绎不绝,毕春娜两年前开始在乌兰浩特市开办“盛世年华”民宿,因其热情的服务、优越的位置获得了不少客户好评。但随着客户对品质的要求不断提升,民宿的基础设施急需更新,“去年年底,我就计划着在今年三四月份淡季对所有的房屋设施进行更新,但资金短缺成为主要问题,多亏农行给我发放了贷款,确保在今年旺季之前完成了全部房屋装修。”毕春娜说道。今年初,她找到农行乌兰浩特支行,提出了融资需求,客户经理迅速行动,为其量身定制服务方案,发放了80万元“商户e贷”,客房重新装修后,引入可智能客控系统,每个